



【日本発スタートアップ】セールスエンジニア - EVフリート & API統合ソリューション

日独で優れた実績を持つ創業メンバーが推進するEVフリート管理ソリューション！

募集職種

人材紹介会社

Morgan McKinley

求人ID

1533279

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2025年04月30日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

日独で優れた実績を持つ創業メンバーが推進するEVフリート管理ソリューション！先進的なスタートアップでセールスエンジニアとして活躍しませんか。APIおよびハードウェア統合を担当し、持続可能&データ駆動型のソリューションに貢献していただきます。EV充電インフラやエネルギー管理の最適化を目指し、クライアント・エンジニア・営業チームと協力しながら、技術的なサポートを行います。

主な業務内容

- ・ APIおよびハードウェア統合の技術サポートを提供
- ・ クライアント向けの技術プレゼンテーション・デモンストレーションを実施
- ・ EV充電器の接続テスト（OCP（Open Charge Point Protocol）準拠）
- ・ 技術要件の定義、トラブルシューティング、ソリューション提案
- ・ 社内チームと連携し、技術的な設計・実装をリード

Join an **innovative startup revolutionizing EV fleet management** across Japan and Asia! As a **Sales Engineer**, you will play a key role in **API and hardware integration**, supporting sustainable, data-driven solutions. Collaborate with **clients, engineers, and sales teams** to provide technical expertise and optimize **EV charging infrastructure** using **cutting-edge technology**.

Key Responsibilities

- Provide **technical support for API and hardware data integration**.
- Conduct **technical presentations and demonstrations** for clients.
- Test **EV charger connections** following **OCPP (Open Charge Point Protocol) standards**.
- Define **technical requirements, troubleshoot issues, and propose solutions** for new and existing customers.
- Collaborate with **internal teams to design and implement technical solutions**.

スキル・資格

必須条件

経験・資格：

- ソフトウェアセールスエンジニアとしての経験3年以上
- プロジェクトマネジメント経験
- API統合、CAN通信、テレマティクス技術の知識
- テレマティクス、IoT、EV技術、フリート管理、エネルギー管理の実務経験
- クラウドプラットフォーム（AWS、Azure、Google Cloud）の知識
- PythonまたはJavaScriptの基礎的なスクリプト作成スキル
- 技術的なコンサルティング経験
- PCスキル（Google Workspace、Word、Excel、PowerPoint）

ソフトスキル：

- 顧客・営業・エンジニアをエンゲージし、技術ソリューションを推進できること
- 新技術の習得に積極的で、成長意欲の高い方
- ペースが早いスタートアップ環境で実力を発揮できること

語学力：

- 日本語：ネイティブレベル
- 英語：技術文書の基礎的な読み書きができるレベル（ビジネスレベル歓迎、但し必須ではありません）

歓迎条件

- スタートアップや立ち上げの経験歓迎
- ビジネスレベルの英語力歓迎

この求人がおすすめの理由

- EVとエネルギー管理を最適化する、先進的なプラットフォームの構築に携わるチャンス。
- EV充電、バッテリー蓄電、太陽光エネルギーソリューションの統合に挑戦しています。
- コスト削減、脱炭素化、フリート最適化を通じて環境問題や持続可能性といった社会課題の解決に貢献できます。
- フレックスタイム・リモートワーク制度あり。
- 教育研修あり。

Required Skills and Qualifications

Experience:

- 3+ years as a **software sales engineer**, with project management expertise.
- Proficiency in **API integration, CAN communication, and telematics technologies**.
- Basic scripting knowledge in **Python or JavaScript**.
- Strong PC skills (**Google Workspace, Word, Excel, PowerPoint**).

Language Requirements:

- **Japanese:** Native-level proficiency.
- **English:** Basic reading and writing skills for technical documentation.

Preferred Skills & Qualifications

- **Telematics, IoT, EV technologies, fleet management, energy solutions**.
- **Cloud platforms (AWS, Azure, Google Cloud)** and technical sales consulting.
- **Startup experience** and business-level English proficiency for **global collaboration**.
- Strong ability to **engage with customers, sales teams, and engineers** to drive technical solutions.
- Passion for **learning new technologies** in a **fast-paced startup environment**.

Why You'll Love Working Here

- Be part of an **innovative team driving EV and energy transformation**.
- Develop solutions that **enhance cost savings, decarbonization, and fleet efficiency**.
- **Work on integrating EV charging, battery storage, and solar energy**.
- **Flexible work options** (remote work and flextime available).
- **Five-day workweek, paid holidays, social insurance, and commuting allowance**.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。