



キーアカウントセールス/世界最大のスイス系真空バルブメーカー

募集職種

採用企業名
VAT株式会社

求人ID
1533183

業種
その他（メーカー）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 大田区

給与
600万円 ~ 1100万円

勤務時間
09:00 ~ 17:00

休日・休暇
完全週休2日制（土日）、祝

更新日
2025年05月22日 16:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項 本ポジションの魅力】

- ・ 英語をいかせるか：日常的に英文メール・会議あり
- ・ 働き方：在宅勤務・時差出勤制度あり
- ・ 業務内容：主要顧客向け営業活動を担当
- ・ 会社の特色：世界最大の真空バルブメーカー

東京エレクトロニクステクノロジーソリューションズ（宮城県）担当の営業になります。

■具体的には・・・

- ・ 会社の事業戦略を理解し、担当顧客に対する営業業務全般を担当

- 顧客のニーズを理解し、新製品、ソリューション、および顧客のパイプライン作りから、販売契約交渉と契約確認、納品フォロー等までの業務をサポート
- 顧客満足度向上、営業計画策定、プロジェクト入札など実施
- 継続的な信頼性向上活動
- 真空プラズマ製造装置への理解が必要です。
- 顧客、競合情報の収集と分析、中長期のビジネス戦略の立案。
- 担当する重要顧客の戦略、事業方針等を定期的に分析的確に把握して、VATのビジネス戦略を策定し、そのアクションプランを実行

■利点：

世界最大の真空バルブメーカーでの営業を経験

急速に売り上げが伸びる会社で貢献でき、グローバル企業で直接コミュニケーションする経験が得られる

■顧客：

半導体製造装置メーカー、電子機器（液晶、ハードディスク）製造装置メーカー、太陽電池メーカー、及び大学や公共機関の研究所、その他

■英語を使用します：

スイス本社より製品を輸入しているため、メールでのやり取りが日常的にあり、電話会議も発生いたします。

スイス本社への出張有。

■営業組織：20名 ⇒顧客の技術者へ深く入り込んだ提案が可能になっています。

仕事内容変更範囲：会社の指示する業務

募集背景・魅力：増員募集

【魅力】

- 同社製品は国内シェア約40%、世界シェア50%を誇り、顧客からも高い信頼を獲得しております。
- 基本的に在庫は持ちませんが、本国とのレスポンスも早く、受発注体制が整っています。

雇用形態：無期雇用 *試用期間有り（3ヶ月）

想定年収：600万円～1,050万円（月給制）

- 賞与：年1回（4月）*上記年収に含ます。
- 昇給：年1回 4月
- 残業手当：定額の残業代+通常の残業代
 - 固定残業時間 15時間 / 月
 - 超過分については通常の残業代を支給 *固定残業代は、年収により異なります
- 交通費：全額支給

就業時間：固定（定額）残業代制

- 就業時間 09:00～17:00
- 休憩時間 60分（12:00～13:00）
- 残業 月 10時間～30時間程度
- 時差出勤制度有り
- フレックスタイム（コアタイム午前11時から午後3時） 在宅勤務制度導入

勤務地：東京都 大田区羽田旭町10番11号 MFIP羽田1階

- 穴守稲荷 駅から徒歩10分
- 在宅勤務あり
- 転勤：無し
- 会社の定める事業所
- 出向：無し
- 受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙

休日：年間休日 125日

- 完全週休二日制
- 土日、祝日、夏期休暇、年末年始、特別休暇（結婚、出産、慶弔、育児、介護など）
- 年間有給休暇
- 有給休暇は入社時から付与（初年度の有給については入社月によって変動します）

社会保険：

- 健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険
- 健康保険は産業機械健康保険組合に加入交通費全額支給

福利厚生：慶弔手当、退職金制度（中退共）

- 定年：満61歳（65歳まで再雇用制度有り）

選考プロセス：適性試験：無し / 面接回数：2回

スキル・資格

【必須】

- 製造業（または半導体・真空・機械・装置製造業）等の業界での営業業務の経験が5年以上ある方、5年未満の経験でも可、但しバルブは機械部品のため、製造装置に携わる営業や技術経験、ある程度のメカ知識が必須
- 英語スキル(技術英語の読み書き・日常会話)
- Microsoft Office などのコンピューターアプリケーションの実務経験

会社説明