

愛知【海外営業マネージャー候補】欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った 販売裾野の拡大 | マネージャーを目指したい方

世界160の国と地域へ輸出する刺繍技術メーカー

### 募集職種

#### 採用企業名

タジマ工業株式会社

#### 求人ID

1532048

#### 部署名

戦略営業部 欧州販売課

#### 業種

機械

## 雇用形態

正社員

#### 勤務地

愛知県

# 給与

550万円~700万円

#### 更新日

2025年11月27日 05:00

応募必要条件

## 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

大学卒: 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

募集背景:戦略営業部欧州営業課産休欠員の補充および営業強化

## 業務内容

- 1. 欧州市場の市場創出と代理店ネットワークを使った販売裾野拡大
- 2. 部・課の立案した欧州成長戦略を係に落とし込み、代理店マネジメントによる販売計画達成
- 3. 海外市場ニーズの把握と市場分析
- 4. 海外顧客との関係構築と共同プロジェクトの創出と推進

募集職種:総合職

募集人員数:1名

配置·配属先: 戦略営業部欧州販売課

# スキル・資格

## 【要件基準】

- 1. B2B商材の営業実務経験
- 2. ビジネス英会話レベルでのコミュニケーション力(TOEIC800点以上)
- 3. ロジカルシンキング、分析力、課題形成力、コミュニケーション力

【歓迎スキル】人材マネジメント経験、ビジネスアナリティクス、データ分析、人材育成力

# 【人柄】

• 物事を前向きに捉え、上長からの指示を正しく理解し、リソースを最適に活用して係の管理を行いながら、結果とスピードを重視し課題解決ができる方

### 【想定年収】

想定年収:5,616,000円~7,046,000円想定月額給与:384,000円~469,000円想定月額手当:20,000円~40,000円

# 会社説明