



【Head of Sales！太陽光発電周辺機器商社】＼年収800～1000万円／業界経験者歓迎！
@関東

リモートメイン！出社は月に数回！太陽光発電業界でのHead of Sales！

募集職種

人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

求人ID

1532045

業種

設備関連

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

(ほぼ) 全員日本人

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円～1000万円

時給

年収：800万～1000万円 ※給与は能力と経験により応相談 ※販売利益に比例したインセンティブを支給

勤務時間

8:30-17:30 ＊実働8時間、休憩1時間

休日・休暇

土日祝

更新日

2026年01月01日 02:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ◆売上と成長目標を達成するために、日本の営業チームを構築、指揮、管理する
- ◆収益目標を達成し、市場シェアを拡大するための販売戦略を開発および実行する
- ◆新規顧客の獲得と既存顧客との強固な関係維持に積極的に参加
- ◆定期的な売上予測、レポート、市場と競合の分析を CEO および上層部への提供
- ◆太陽エネルギー業界、市場動向、顧客についての深い理解を深め、維持する
- ◆調達、マーケティング、運営などの他の部門と協力して、連携を図り、会社全体の成功を推進する

※リモートメイン。月に何度か名古屋へ出社あり。

※1年目のみ有期雇用可能性あり、就業条件は変更なし。

スキル・資格

【必須】

- ◆外資系商社での法人営業、マネジメント経験ある方
- ◆営業経験と技術製品 (理想的には B2B) の販売経験
- ◆ネイティブレベルまたは高い日本語能力と十分な英語力
- ◆必要に応じて国内外に出張する意欲のある方

【歓迎】

- ◆太陽光発電機器関連業務経験者（優遇）
- ◆住宅設備等の販売のご経験をお持ちの方
- ◆太陽光および再生可能エネルギー分野の知識

【求める人物像】

- ◆行動力のある、柔軟性高く営業活動ができる方
- ◆目標達成する強い意志と責任感がある人材
- ◆高いコミュニケーション能力、対人スキル、プレゼンテーションスキル、強力なリーダーシップをお持ちの方

会社説明