RGF HR Agent India

【インド求人！】大人気のIT/マーケティング企業×ITコンサルティング営業

IT業界/マーケティング業界経験者はもちろん、経験がない人でもご応募が可能です！

募集職種

人材紹介会社
RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名
IT/マーケティング企業

求人ID
1530976

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
インド

給与
350万円 ~ 450万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
9:00-17:30

休日・休暇
土日祝 + 有給

更新日
2026年11月11日 02:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【おすすめポイント】

★大人気のIT/マーケティング分野からの求人です！！

★IT業界/マーケティング業界経験者はもちろん、ご経験がない人でもご応募が可能なポジションです！！
★業務の中でIT知識や英語力を高めグローバルに活躍できるポジションです！！
★勤務地は日本人が一番多く住むグルガオンエリアなので、海外経験が初めての人でも安心できるポジションです！！

■ポジション概要
日系顧客の営業担当として、既存顧客からの問い合わせ対応や新規の客の開拓を担当して頂きます。サービス内容をICTソリューション事業を中心に、今後はデジタルマーケティングソリューションや、グループ企業の営業なども担当して頂きます。インド全土の顧客を担当して頂くので、日系企業が多く進出するインド他都市の出張営業も担当して頂きます。

■業務内容
- 既存の日系顧客へのフォローアップ、及び問い合わせ対応、顧客のニーズのヒヤリング。
- ヒヤリングしたニーズを元に、社内のインド人エンジニアやデジタルマーケティング担当者と相談の上、各種ソリューションの提供。（ICTソリューション、デジタルマーケティング等）
- 顧客へ提供するサービスの進捗/品質の管理
- 新規の顧客開拓（主に日系顧客の開拓）
- デジタルデータを活用して新規・既存顧客へソリューション提供。（顧客が何のデータを持っていて、それを生かしてどういう場所にどのような広告を出せばいいのか検討・提案）

スキル・資格

■必須となるスキル・経験
・営業経験をお持ちの方（BtoB、BtoCどちらでも可能）
・主体的に自ら考え業務に取り組める方
・社内コミュニケーションをとれるレベルの英語力をお持ちの方
・複数の商材、サービスを営業していく事に関心のある方（今後新規の商材やサービスを担当して頂く事もございます）
・インドにて中期的に勤務する意思のある方

■追加にてあれば好ましいスキル・経験
・IT業界、またはデジタルマーケティング分野での業務経験
・インドや海外での就業経験者

会社説明