CareerCross by JAC Recruitment

【営業経験者歓迎】楽天市場におけるECコンサルタント/出店企業の売上最大化を目指す！大阪勤務

採用積極！世界30か国・地域にサービスを展開する日本を代表するグローバル企業。

募集職種

採用企業名
楽天グループ株式会社

求人ID
1530913

部署名
ECコンサルティング部　店舗インキュベーション課

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 多数

雇用形態
正社員

勤務地
大阪府, 大阪市北区

給与
500万円 ~ 800万円

休日・休暇
完全週休二日制　土曜　日曜　祝日

更新日
2025年08月04日 02:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

==========
≪本ポジションのミッション≫
インターネットの力で、地域を、日本を「エンパワーメント＝元気にする」ことをミッションとする楽天！
会員数は1億人超！多角的な事業を展開し、ポイントを軸にした独自の「楽天経済圏」を強みに世界一を目指します。
==========

ポジション：ECコンサルタント(楽天市場)
店舗様の商品の魅力を最大限に引き出し、楽天市場での販売方法をコンサルティングして頂きます。
将来のビジョンから売上目標、販売計画を店舗様と２人３脚で立てて頂きます。

主な業務内容は以下の通り

- 売上目標や販売戦略を店舗様と共有、設定
- マーケット分析
- 売上目標達成に向けた広告出稿による集客や商戦期のキャンペーンなど店舗様の商材や状況に応じた提案
- 店舗様ページのアクセス人数や客単価などの数値を分析
- オリジナル商品、プライベートブランドの開発支援
- グループ企業が展開しているサービスのアセット提案　など

＜店舗インキュベーション課とは＞
国内最大級のECサイト「楽天市場」における専門のコンサルティング部門（ECコンサルティング部）の1組織となります。
店舗インキュベーション課は楽天市場出店済の企業を担当する組織で、出店して間もない店舗様などこれから成長するフェーズにある企業様を担当するチームです。
楽天市場は上位顧客だけに寄り添うのではなく、全ての店舗様の売上成長を目指しています。
店舗様の売上アップのために伴走する私達の存在が、出店済店舗様のみならず、これから事業に挑戦しようとする多くの人々の後押しになれればと考えています。

雇用形態
正社員
試用期間：3ヶ月

年収
想定年収500万円～800万円
月給制
月給￥301,000～ 基本給￥228,608～ 固定残業代￥72,392～を含む/月

勤務地
大阪支社
所在地：大阪府 大阪市北区 中之島3-2-18　住友中之島ビル1F
最寄駅： 京阪電鉄 京阪中之島線 渡辺橋駅 徒歩1分、 Osaka Metro 四つ橋線 肥後橋駅 徒歩2分 、 Osaka Metro 御堂筋線 淀屋橋駅 徒歩7分
喫煙環境：屋内禁煙（屋内喫煙可能場所あり）
転勤：有

勤務時間
（所定労働時間7時間30分）　フレックスタイム制あり（コアタイム:11:00～15:00）
休憩：60分
残業：有
備考：固定残業代の相当時間：40.0時間/月

休日休暇

- 【休日】123日
- （内訳）　完全週休二日制　土曜　日曜　祝日　夏季3日　年末年始3日
- 【有給休暇】有（10～20日）

手当・福利厚生

- 【諸手当】通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（固定残業代制 超過分別途支給）
- 【退職金】有
- 【社会保険】健康保険　厚生年金保険　雇用保険　労災保険
- 【寮・社宅】無
- 【その他制度】カフェテリア（朝昼夜無料)/e-learning/英語研修/社員持株会/スポーツクラブ法人会員など

スキル・資格

【必須】

- 営業経験(2年以上)
- 流通/小売業での売上管理経験(2年以上)

【歓迎】

- 企画提案型、ソリューション型、コンサルティング型の営業経験者（ネット業界の経験不問）

選考内容
【面接回数】2～3回（目安）
【筆記試験】無
【採用人数】1名

会社説明