



Technical Account Manager (オリジナル製品担当セールスエンジニア/技術営業)

クラリオスジャパン合同会社での募集です。セールスエンジニアのご経験のある方は...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

クラリオスジャパン合同会社

求人ID

1530708

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円 ~ 1000万円

勤務時間

08:45 ~ 17:30

休日・休暇

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

更新日

2025年05月15日 13:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2287542】

技術的な専門知識を有し、グローバルまたは地域のOEビジネスにおける自動車、オートバイ、大型車用バッテリーの設計およびリリースにおいて、顧客との主要な接点となること。

日系OE顧客、クラリオス社内技術グループとコミュニケーションを取りながら顧客深耕をしていただきます。

既存顧客：トヨタ、スバル、日産（鉛電池）

ホンダ、マツダ、日産（リチウムイオン）
二輪車（ホンダ、ヤマハ、カワサキ）

会議のため、クラリオスの拠点と顧客拠点の間を15～30%出張する可能性があります。

スキル・資格

8年以上の関連業界経験が必要

工学、電子工学、化学、電気化学の理学士号

製造業におけるバッテリー、自動車、電気化学、エンジニアリング開発、製品立ち上げの経験（うち2回は自動車製造環境での経験、できればクラリオス、自動車Tier1サプライヤー、OE自動車メーカーでの経験）を有することが望ましい。

尚可

工学分野の修士号取得者優遇

エンジニアリングマネジメント、プロジェクトマネジメント、プロダクトマネジメントの経験

設計・開発立ち上げプロセスの知識があれば尚可

海外駐在員など、国際的な経験（異文化環境での苦勞が分かる方）

MS Office（MSワード、エクセル、パワーポイント）の上級スキル

ソフト面

強い問題解決能力と分析能力。

顧客との関係を構築、維持、管理する能力。

優れた対人コミュニケーション能力および交渉能力が必要

会社説明

特に車載用の鉛蓄電池製造、低電圧バッテリー技術の開発。