

**日系企業向け求人の特化！**

ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

**◆ タイ勤務 ◆ アルミニウム製品の製造・販売企業での【営業マネージャー】**

成長産業でのキャリア形成◎今後も需要が拡大する分野でスキルを磨く！

**募集職種****人材紹介会社**

HRnavi Joint Stock Company

**採用企業名**

System Upgrade Solution BKK Co., Ltd.

**求人ID**

1529182

**業種**

機械

**雇用形態**

正社員

**勤務地**

タイ, チョンブリ県

**給与**

300万円 ~ 500万円

**ボーナス**

固定給+ボーナス

**勤務時間**

8:30 -17:30

**休日・休暇**

土曜日、日曜日、祝日

**更新日**

2026年06月18日 03:00

**応募必要条件****職務経験**

6年以上

**キャリアレベル**

中途経験者レベル

**英語レベル**

無し

**日本語レベル**

ネイティブ

**その他言語**

タイ語 - 日常会話レベル

**最終学歴**

大学卒：学士号

**現在のビザ**

日本での就労許可は必要ありません

**募集要項**

ご紹介先は、タイ国内で30年以上にわたりアルミニウム製品の製造・販売を行っています。高品質なアルミフレームやアク

セサリーを提供し、工場自動化分野における多様なソリューションを展開しています。ISO 9001:2015認証を取得し、品質管理と顧客満足度の向上に努めています。

この度は営業マネージャーを募集いたします。

#### 【仕事内容】

自動化機械の営業・チーム管理・戦略策定等の業務をお任せいたします。

<具体的には>

- ・自動化機械・ロボット関連製品の営業および顧客対応  
営業活動：新規開拓（引き合いがメイン）、既存顧客の深耕営業
- ・チームの管理&人材育成  
営業目標の設定・管理、進捗管理、適宜フォローアップ  
案件の進行管理（設計→製造→納品までのスケジュール調整）  
顧客要望に応じたカスタマイズ対応の指示出し  
設計の進捗確認、問題点の共有・解決策の検討  
メンバーの業務指導・教育、評価育成
- ・営業戦略策定  
業績や市場動向のレポート作成・マネジメント・本社への報告  
社内外の調整業務（他部署・顧客・サプライヤーとの連携）
- ・自動化機械・ロボット関連製品の営業活動および顧客対応
- ・営業：新規開拓（主に既存顧客等からの引き合い）、既存顧客深耕営業
- ・営業戦略立案、市場動向の分析およびレポート作成、各所への報告等

#### 【給与】

月給：60,000～100,000円

※経験能力により応相談

#### 【福利厚生】

- ・社会保険
- ・Provident Fund
- ・民間医療保険、他

---

## スキル・資格

<必須条件>

- ・製造業向けの営業経験
- ・管理職経験
- ・語学力：タイ語日常会話レベル（応相談、通訳常駐）
- ・自動車運転免許（社用車貸与、通勤・顧客訪問時は自走が基本）

<歓迎条件>

- ・機械・ロボット業界での3年以上の経験
- ・工学系、電子工学または関連分野の学士尚可

---

## 会社説明