外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / グローバル・リサーチ (海外案件) 【ビジネス分野に特化したナレッジプラットフォームの運営】

主に海外案件をお任せするため、語学力が活かせるポジションです。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1527638

業種
シンクタンク・リサーチ

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
(ほぼ) 全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 目黒区

給与
450万円 ~ 750万円

時給
想定年収：450万円 ~ 750万円　※月収目安：30万円 ~ 55万円　※賞与：年1回　※固定残業代45時間分を含みます。

勤務時間
10時00分 ~ 19時00分 (実働8時間00分)

休日・休暇
■完全週休2日制 (土・日)　■年末年始休暇 (4日)　■年次有給休暇　■リフレッシュ休暇　※年間休日：127日

更新日
2026年11月11日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【職務概要】
戦略立案や新規事業開発、DX、組織開発など様々な課題を抱えるクライアントと、実務経験から得た貴重な知見を持つエキスパートを1時間でマッチングするサービスをご担当いただきます。
国内・海外双方のプロジェクトを担当しますが、特に英語力を活かして海外案件をメインにリードしていただくことを期待しています。語学力を活かしながらグローバルな知見をつなぐ最前線といえるポジションです。

【具体的な業務内容】
■ニーズヒアリング・課題設計
クライアント（コンサルファーム・投資銀行等）から新規依頼を受け、案件の背景・目的・求める知見を深掘りします。
何を知りたいのかだけでなくなぜ知りたいのかを引き出し、最適なエキスパート像を設計します。
時には顧客自身も気づいていない潜在的なニーズを引き出す、高度なコミュニケーションが求められます。
■エキスパート探索・提案
設計した要件をもとに、社内エキスパートデータベース（世界190カ国・国内外80万人超）のサーチ＋外部リクルーティングを組み合わせ、スピーディーに候補者を提案。
業界構造・企業動向の仮説を立てながら「誰に聞くべきか」をゼロベースで考えます。特に海外エキスパートのリサーチスキルと提案力を磨いていただきます。
■プロジェクト推進・フォローアップ
マッチング成立後もクライアントの満足度を高める追加提案や利用促進施策を実行。KPI達成に向けてプロジェクト全体をクローズまで管理します。
■プロダクト改善・組織貢献
クライアントのフィードバックを開発チームにつなぎ、プロダクト改善にも関与。チーム拡大フェーズにつき、後輩メンバーの育成やオペレーション改善のリードも期待されます。

【入社後のイメージ】
■入社後最初の3～6ヶ月
先輩メンバーによるOJTのもと、国内・海外双方のエキスパートのリサーチ業務から習得します。
日々複数案件を並行して進めながら、業界知識とリサーチ手法を体得していきます。
■6ヶ月～1年後
リサーチが1人でできるようになり、内部データベースの知識が深まったタイミングで要件定義からエキスパート提案まで担当。
クライアントと直接やり取りしながら、案件の質と速度を磨きます。

【主なクライアント】
■グローバル外資・国内大手コンサルティングファーム
■トップティア投資銀行・金融機関

【連携する社内メンバー】
■チームのプロジェクトマネージャー（OJTや案件相談）
■海外ブランチのプロジェクトマネージャー（共同案件）
■プロダクトチーム：現場フィードバックをプロダクト改善に反映

【本ポジションの魅力】
■英語力が「武器」として実感できる環境
海外エキスパートとの交渉、英語での要件確認、多国籍チームとの連携――日常的に英語を使いながら、語学力がビジネス成果に直結する体験ができます。
■「今日はM&A、明日はヘルスケア」――毎日が企業の重要決断の最前線
1日に複数の案件を同時進行することも珍しくなく、朝はEVバッテリーの市場動向を調べ、午後はアジアのフィンテック規制についてエキスパートを探す――そんな知的刺激が日常です。経営戦略・大型投資・DX・組織変革など扱うテーマの深さと広さは他に類を見ず、業界を問わない本質的な課題分析力とロジカルシンキングが自然と鍛えられます。
■1時間のマッチングが、数十億の意思決定を動かすことがある
あなたが設計しエキスパートを見つけた案件が、M&Aの可否判断や新市場参入の根拠として使われることがあります。自分の仕事が世界を動かすプロジェクトに直結する実感を、日々の業務の中で得られます。
■事業の中核を担い、組織の成長に直接貢献できる
担当するサービスは当企業の主軸サービス。自分の成果が会社の売上・成長に直結する環境で、ビジネスパーソンとしての当事者意識を高められます。

【将来的なキャリアパス】
■入社～1年目
グローバルプロジェクト・マネージャーとして、ヒアリングから提案・リサーチ・クローズまでの一連の流れを習得。
クライアントとの信頼構築と案件品質の向上に集中します。
※データベースを理解した上での提案が必要となるため、入社後の一定期間はリサーチ職をご担当いただきます。
■1～3年目
独力で複数クライアントを担当しながら、チーム全体の数字・施策にも関与。
メンバーのOJTを担うなど、育成・組織貢献の役割も広がります。
■3年目以降
マネジメント志向：チームリーダーとして組織を牽引
事業開発志向：新規事業等推進
海外志向：グローバル展開する海外オフィスへの赴任
社内異動：営業・マーケティング・プロダクト・人事などへの異動実績あり

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■顧客または社内ステークホルダーとの折衝・調整経験（業界・年数不問）
■英語力：ビジネスレベル（TOEIC800点以上目安）
■日本語：ビジネスレベル以上

【歓迎スキル/経験】
■無形商材（人材・SaaS・金融・コンサル等）での営業・CS経験

■チームのKPI達成に向けて、個人成果 + 組織貢献の両軸で動いた経験
■プロジェクトマネジメント経験（関係者調整・進捗管理・要件定義など）
■英語でのビジネスコミュニケーション経験（グローバル案件に関わる機会あり）
■新規事業・スタートアップ環境での就業経験（変化対応力を持つ方）
■英語以外の言語スキル（中国語・タイ語・スペイン語など）があると、対応できる案件の幅が広がります

会社説明