【日本橋勤務】シニアクラウドサービス営業担当 ◆IT / 通信 / テレコム業界での経験者募集中 独占求人

多彩な技術ポートフォリオを持つクラウド型ビジネス向け通信サービス

募集職種

採用企業名
アイネオ株式会社

求人ID
1526797

部署名
CIRCLE クラウドコミュニケーション・チーム

業種
ソフトウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1500万円

ボーナス
給与： ボーナス込み

歩合給
固定給+歩合給

休日・休暇
Saturday, Sunday, Japanese National Holidays

更新日
2026年11月24日 07:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

ビジネスサマリー：

テクノロジーが好きな方、次世代クラウドに興味がある方は是非AINEOネットワークスへ！充実したオフィス設備、エネルギッシュで楽しい職場、優秀で明るいメンバーが揃っています。

主力製品はCIRCLE Cloud Communicationsというクラウドベースのビジネス向け通信・コミュニケーションサービスです。様々なデバイス（スマホ、PC、タブレット、ラップトップ）から簡単にアクセスでき、忙しく飛び回るビジネスパーソンや別拠点で働くユーザーとも簡単にコミュニケーションがとれるため、多くの企業・組織で採用頂いています。
CIRCLEはネットワーク、クラウド、M2M、セキュリティ、プロフェッショナルサービス、モビリティソリューションなど多彩な技術ポートフォリオを持っており、三つの事業部に分かれています。今回の募集はビジネス電話・通信を手掛けるCIRCLEクラウドコミュニケーション部門です。

職務内容:
AINEOでは、パートナー企業のビジネスや技術的な課題の解決を支援しています。コミュニケーションの改善をお手伝いし、新たなビジネスチャンスの獲得に一役買うこともあります。事業開発部は既存及び新規のパートナー企業にコミュニケーション・ソリューションを販売する部署です。CIRCLE 事業開発コンサルタントとして、当社の看板商品の一つであるコミュニケーションサービスを企業にご紹介していただきます。具体的な職責は以下の通り。

- 新たなパートナーの開拓、既存パートナーとの関係の維持
- CIRCLE加入者の獲得目標、売上目標を達成すること
- パートナー・アカウントとの長期的・戦略的な関係の構築
- パートナーとの打ち合わせを通してニーズを把握し、AINEOの社内リソースを検討した上で双方にとって最も望ましいソリューションを提案すること
- 上級コンサルタントは、AINEOのテクノロジー/サービススイートの他の製品やサービスを販売することもできます

スキル・資格

必須要件：

- 大卒以上（情報科学や理系の専攻がベスト）、または同等の学位
- 製品、サービス、ソリューションなどの営業経験、カスタマーサービス経験5年以上
- 流暢な日本語力（ビジネスシーンに相応しい読み書き・会話能力）
- 優れたコミュニケ―ション能力
- 周りも元気になるようなポジティブ思考
- プレゼン・スキル、問題解決力（パートナークライアントの課題解決ができること）
- モチベーションが高く、監督されなくても自主的にきちんと仕事を進められること。必要に応じてリーダーシップを発揮できること
- 外向的で明るく、頭の回転が速い方、臨機応変に対応できる方
- チームの一員として働く姿勢

ITスキル

- Windows、または Apple OSX
- iOSの社内コミュニケーションアプリを使えること
- Word、Excel、PowerPoint、Keynote

歓迎条件

- クラウドサービス、クラウド通信、会議システムなどの業界経験
- CRMを扱った経験があれば尚可（Salesforce、MS Dynamics、ZohoCRMや類似の営業管理システムなど）

給与
基本給：経験に応じて応相談（800万 ~ 1500万目安）
インセンティブ：年4回、上限なし
賞与：年1 ~ 2回（職種による）、パフォーマンスとチーム目標への貢献に応じて支給

その他
東京勤務。ダイレクトセールス、及び東京・大阪・広島・名古屋・札幌・福岡・仙台のパートナーとお仕事をしていただきます。

※職場は完全禁煙です（煙草の臭い、健康への悪影響のため）。AINEOはハッピーで健康的な職場を目指しています。

会社説明