

海外向けマーケティング(マネージャー候補) ◆国内トップシェアの測定機器メーカー | 英語力を活かす

#### 募集職種

#### 採用企業名

日本カノマックス株式会社

#### 求人ID

1526639

#### 部署名

環境計測事業部 MPディビジョン

#### 業種

その他 (メーカー)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

大阪府, 吹田市

#### 最寄駅

京都線、 千里丘駅

### 給与

500万円~650万円

#### 更新日

2025年11月21日 06:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

短大卒: 準学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

# 募集要項

# ■業務内容

環境計測事業部MP-ディヴィジョン(マーケティング・プランニング・ディヴィジョン)のメンバーとして、主に流体計測機器のマーケティング業務を担っていただきます。主な業務分類として、海外展開戦略立案、商品企画業務、営業企画業務、展示会や当社主催イベント業務に係る実績集計と報告、施策集計と報告、資料作成、イベント準備、及び実行などに携わっていただきます。

### ■キャリアパス

当社のマーケティング活動に対する仮説立案、提案を通し、施策や企画について主導的に進めていただくことが出来ます。 また、関係する重要学会、キーパーソンとの連携も増加し、主要なお客様とのリレーション構築にも繋がります。

### ■やりがい

弊社は国内の風速計リーディングカンパニーであり、90年の歴史ある環境計測機器メーカーです。高い技術力と信頼を強みとするメーカーの中枢であるマーケティング担当として、誇りを持って活動いただくことが出来ます。顧客は幅広く、国内外の自動車、電機、半導体、建設、医療、製薬、化学、航空宇宙開発など裾野の広いマーケットを対象にマーケティング活動を行うことがミッションであり、ご自身がニーズを発掘、企画した商品を開発につなげることも可能です。また、グループの基幹事業であることから、海外グループ会社と連携してグローバルで通用する製品の企画や販売施策を企画するなど、大きなやりがいを感じることが出来ると思います。

変更の範囲:会社の定める業務

#### 雇用形態

正社員

<雇用形態補足> 期間の定め:無 <試用期間> 3ヶ月

#### 予定年収

500万円~650万円

<賃金形態>

年俸制

完全年俸制(10月に評価会議により年俸を決定)

#### <月額>

416,667円~500,000円(12分割)(一律手当を含む)

固定残業手当/月:68,682円~82,418円(固定残業時間20時間0分/月)

超過した時間外労働の残業手当は追加支給

#### <昇給有無>

丰

<残業手当>

有

# <給与補足>

■昇給:年1回

■賞与:年1回(業績連動賞与)

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

### 勤務時間

<労働時間区分> 企画業務型裁量労働制

みなし労働時間/日:9時間00分

休憩時間:55分 時間外労働有無:無

<標準的な勤務時間帯>

8:45~17:15

<その他就業時間補足>

■残業月平均20h程度

## 勤務地

本社:大阪府吹田市清水2-1 勤務地最寄駅:JR線/千里丘駅 受動喫煙対策:屋内全面禁煙

変更の範囲:無

### <転勤>

基本的にはありません。 <オンライン面接>

可

### 休日・休暇

完全週休2日制(休日は土日祝日) 年間有給休暇1日〜10日(下限日数は、入社直後の付与日数となります) 年間休日日数125日

毎年7月1日に有休が付与されます。 夏季休暇9日、年末年始休暇7日

### 待遇・福利厚生

通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

<各手当・制度補足>

通勤手当:全額支給(上限5万円)

社会保険:補足事項なし

退職金制度:確定拠出型年金401k

### <育休取得実績>

有

# <教育制度・資格補助補足>

■製品知識研修(製品の原理、操作、仕様、使用方法、市場などの教育※1週間)

### <その他補足>

- ■制服貸与
- ■確定拠出型年金401k
- ■社内預金
- ■ベネフィットステーション 等

### スキル・資格

### ■必須要件

・英語のスピーキング&ライティングに優れた語学スキル(概ねTOEIC750点以上)

# いずれかの経験

- ・BtoBの営業
- ・BtoBの製品企画

### ■歓迎条件

- ・日本語ビジネスレベル上級レベル
- ・装置、機器メーカー、工具商社、理科学商社などでの営業、営業企画経験。 ・環境計測機器、もしくは測定器など当社関連製品に関する経験があれば最適。
- ・営業、企画系業務に係るマネジメント経験があれば尚可。

# 会社説明