



## 【Area Sales】世界的なレンタルオフィス企業 年収450～600万円@東京

世界的なレンタルオフィス業界のグローバル企業！不動産業者などのクライアント

### 募集職種

#### 人材紹介会社

ジョブインパルスジャパン株式会社

#### 求人ID

1526521

#### 業種

不動産仲介・管理

#### 会社の種類

外資系企業

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

450万円～600万円

#### 時給

年収：450万円～600万円 ※経験・キャリアによる

#### 勤務時間

9:00～18:00（休憩1時間、実働8時間）

#### 休日・休暇

土日祝

#### 更新日

2026年03月25日 03:00

### 応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

#### 日本語レベル

ビジネス会話レベル

#### 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

#### 1.新規顧客開拓（法人営業）

- ・中小企業やスタートアップ、大企業のサテライトオフィスなどをターゲットに提案する営業
- ・営業が多いが、テレポや外出訪問もある企業も存在

2. オフィススペースの提案・見学対応
  - ・ 顧客のニーズに合ったプラン（個室、コワーキングスペースなど）をご提案
  - ・ 内覧（ツアー）の実施と契約条件交渉
3. 既存顧客のフォローアップ
  - ・ 契約更新、追加スペースのご提案
  - ・ 利用状況のヒアリングと課題解決
4. 市場動向の把握とレポート
  - ・ 市場やトレンドに関する情報の収集
  - ・ 本社へのレポート（英語の場合あり）

---

## スキル・資格

### 【必要なスキル、経験】

- ・ 法人営業経験（2～3年以上が目安）
- ・ ビジネスレベル以上の英語力

- ・ ビジネスレベルの日本語

- ・ PCスキル（Excel、Word、PowerPoint）

※ 業界問わず、個人・店舗での販売経験（ショップスタッフ／カウンターセールスなど）でしっかり数字を追ってきた方も歓迎

### 【歓迎】

- ・ 英語力（TOEIC 700点以上または実務での英語使用経験）  
社内報告や社内ミーティングが英語の場合も

- ・ 不動産、オフィス、ホテル、コワーキング業界での経験
- ・ 顧客管理システム（Salesforceなど）の利用経験

### 【人物像】

- ・ 提案型営業が得意な人（顧客の課題をヒアリングして解決策を提案）
- ・ 自発的に行動できるセルフスタータータイプ
- ・ スピード感のある環境に対応できる柔軟性
- ・ 外資系らしい「数字」「結果」に強くコミットできる
- ・ チームで協力しながら目標達成を目指す方

---

## 会社説明