CareerCross by JAC Recruitment

NETGEAR®

セールス／セールスマネジャー

米国系企業／年収1200万円可能／少数精鋭

募集職種

採用企業名
ネットギア ジャパン合同会社

支社・支店
ネットギアジャパン合同会社

求人ID
1525377

業種
ハードウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
（ほぼ）全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
銀座線駅

給与
600万円 ~ 1200万円

勤務時間
9:00~18:00 (休憩 1h)

更新日
2025年06月02日 09:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■会社概要

■会社概要
NETGEARは1996年に米国カリフォルニアで設立されたネットワーク機器関連を
開発販売するグローバル企業です。
「全世界のすべての人々をインターネットでつなぐ」をミッションに、
「最もコストパフォーマンスの高い製品」と「最も使いやすい製品」を目標に掲げ、
中小企業市場／家庭向け市場にネットワークスイッチや無線LANルーターといった
製品を展開しています。
中小企業向けや家庭向けの市場では、プライスもパフォーマンスも求められ、
それらを両立させているのがネットギアの強さです。

2024年NewsweekとStatistaが選出する「世界で最も信頼できる企業」の一社として選出されました。

弊社の主力事業であるSMB（中小企業）を担当する事業を牽引していただきます。
今後、弊社の強力なリセラーとなりうるハイポテンシャルなリセラーをご担当いただき、リセラーの売り上げ向上を担っていただきます。
ハイポテンシャルなリセラーを強力なリセラーへと成長させることが、弊社への成長にも繋がる重要なポジションです。

■業務内容
・弊社が定義する今後成長見込みのあるリセラー「Invest reseller」を担当いただき、強力なリセラーへと成長させるための施策の企画と実行
・リセラーとのリレーション構築、マネジメント、サポート
・リセラーへのトレーニング
・リセラーと同行し営業サポート
・インセンティブプログラムの企画
・売上、活動レポート作成

■将来的にお願いしたい業務
・本社の方針や意向を理解し中長期の事業プラン立案
・効率的なセールスオペレーションの構築
・チームビルディング

■魅力
・将来的に事業責任者として活躍できる可能性がある。
・裁量権が広く、新しい取り組みにトライできる環境。
・社長直下の組織で意思決定が早くスピード感がある。

■福利厚生
RSU(譲渡制限付き自社株取得権)
ESPP(社内持株制度)
自社製品購入割引
交通費全額支給
スポーツ補助(月 6,000 円まで) (例:ジム)
食事会、ボーリング大会などのチームビルディング

スキル・資格

■必須
・IT業界での営業経験　3年以上
・日常会話レベル以上の英語力と成長意欲
・ネイティブレベルの日本語力

■歓迎
・代理店営業経験
・無線LANの取り扱い経験
・事業立ち上げ経験

■求める人材
・数字に対するコミット力が高い方
・改善、仕組み化が得意な方
・自走力のある方

会社説明