CareerCross by JAC Recruitment

【法人向け外勤営業】 外資系大手PCメーカー/成長フェーズ/風通しが良い

ASUS（エイスース）は台湾本社老舗PCメーカー／世界トップクラスのシェア

募集職種

採用企業名
ASUS JAPAN株式会社

支社・支店
ASUS　JAPAN株式会社

求人ID
1523568

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
有楽町線、　市ヶ谷駅

給与
500万円 ~ 800万円

勤務時間
8時間

休日・休暇
完全週休2日制

更新日
2025年04月29日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■業務概要
法人向けPC製品におけるパートナー営業をお願いいたします。
　ディストリビューター（ASUS JAPAN）からリセラー（家電量販店など）を経由してエンドユーザーへ納入する一連の取引を、リセラー担当営業としてサポートし案件獲得を目指すのがミッションとなります。
　既に関係構築ができているリセラーを中心とし、ビジネスの拡大に応じて新規リセラー開拓も業務に含まれます。
　また、全国に支店や営業所を持つ広域リセラーのみならず、特定エリアや県に特化したビジネスを展開する、地方リセラーを担当する場合もあります。

■業務内容　詳細
・担当リセラーとの関係構築
・案件の内容や規模に応じてエンドユーザーへの同行および製品説明
・担当リセラーの仕入れ先となるディストリビューターとの関係構築
・製品の勉強会、内覧会の実施
・販売促進活動の立案と提案
・ディストリビューターおよびリセラーからの問い合わせ対応
・カスタマーサポート部との連携による、トラブルシューティング
・担当地域への出張（状況に応じオンライン方式と併用）
など

■取扱商材
・ASUS製PC製品全般
・Windows Pro搭載コマーシャルPC製品（ノートブックPC、デスクトップPC）
・ワークステーション製品
・法人向けに販売するゲーミングPC製品
・Chromebook（教育市場および法人市場）

製品の詳細はホームページ（https://www.asus.com/jp/）にてご確認ください

＜＜同社の特徴＞＞
【世界で高いブラント知名度を誇るASUS/グローバルトップシェアの製品有】
　マザーボード（パソコンなどで利用される、最も主要な電子基板）では、2005年以降、19年連続日本市場シェア1位、グローバルで約4割程度と圧倒的なトップシェアを誇っています。
　その他、日本市場においては、SIMフリースマートフォンで2015年、2016年と2年連続トップシェアを達成しています。2020-2023年ゲーミングPCブランドでは日本国内販売実績4年連続No.1を獲得しています。

【意見が通りやすい環境！】
　外資系企業である当社はやる気のある人材を上に登用するまでのスピードが非常に速いです！こうすればもっと良くなる、こうしてみてもよいか、などアイデアマンを歓迎いたします！

【男女なく活躍でき、グローバルな環境！！】
　エレクトロニクスメーカーとしては珍しく女性が4割を占めており、マネジメントラインで活躍する女性も多く、性別関係なくチャレンジ可能です。
　育休や産休後の復職率も非常に高いです。海外のスタッフが3割程度在籍し、英語や中国語を使いたい方にも活躍する場面があります。

スキル・資格

●必須（Must）
・日本市場向け法人営業のご経験を３年以上お持ちの方
・ITハード製品、もしくは業界に興味を持ち、知識知見を深めたい方
・日本語ネイティブレベルの方
・英語に抵抗がない方

●歓迎(Nice to have)
・PC関連製品の知識や知見、もしくは興味関心
・販売戦略立案および代理店との折衝経験がある方
・マルチタスクの環境での業務経験
・海外製品を日本に導入した経験

会社説明