univis GROUP

【PE投資】投資先企業のバリューアップを担う経営人材の募集 独占求人

PE投資による事業投資に関われる。

募集職種

採用企業名
ユニヴィスグループ

支社・支店
株式会社ユニヴィスコンサルティング

求人ID
1522646

部署名
事業投資部

業種
その他（コンサルティング・士業）

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
（ほぼ）全員日本人

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
日比谷線、　神谷町駅

給与
500万円 ~ 1200万円

勤務時間
10：00〜19：00（休憩1時間） ※投資先の状況により、9:00〜18：00など業務時間が変動する場合がございます。

休日・休暇
完全週休2日制（土日）、祝

更新日
2025年12月11日 10:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社概要

【当社グループについて】

- ユニヴィスグループは、「会計・戦略コンサル」と 「M&Aアドバイザリー・仲介」をメインの事業とし、「法律事務所」、「税理士法人」、「HRコンサル」などを擁する6事業を展開している、プロフェッショナルファームです。
- メンバーのバックグラウンドは、戦略コンサルティングファーム、BIG4 監査法人、四大法律事務所、ベンチャー企業CFOなど様々で、設立10年でクライアントは延べ1,000社超、従業員数は200名弱に成長しております。
- 上場企業支援数50社超、M&A支援数500件超、ファンド支援数70ファンド超、カバレッジ数61/68業種の実績を保有。
- また、直近では Bloomberg の M&A リーグテーブルで、案件数10位（24年度1Q）になっております。
  会社 HP：https://univis.co.jp/

〜ポジション情報（事業投資部 バリューアップチーム）〜

【募集背景】

- 2024 年度から代表直下で事業投資部を立ち上げ、プライベートエクイティ投資を実施し、永続保有で中小企業を経営しております。
- ユニヴィスグループは 次の10年を見据えて、グループの核となる企業を複数創出するとともに、ロールアップを実施し、グループ企業間のシナジーで更なる成長を目指します。
- 今回は若干名ですが、 投資先のバリューアップを担う経営人材を募集 することになりました。

【職務内容】

- パートナーや投資先社員と協力して、下記業務に従事いただきます。
  ① 投資先の経営戦略立案・事業戦略立案
  ② 投資先の現場と密に協力して、各種施策の実行
- 経営から現場まで、全体像を把握できる規模の会社に投資するため、 当事者として経営を推進していることが実感しやすいポジション です。

※ 赤字債務超過の再生案件には投資しないため、前向きな経営に携われます。
※ 形式上、株式会社ユニヴィスコンサルティング所属になりますが、コンサル案件に従事いただくことはございません。

【キャリアパス・年収】

- 職位は下記の通りで、 第二新卒からベテランまで応募可能です。現年収を考慮してオファー年収を決定 します。
  ✔ アソシエイト / シニアアソシエイト（想定年収：500万円〜900万円）
  ✔ ヴァイスプレジデント（想定年収：900万円〜1,200万円）
  ✔ ディレクター（想定年収：応相談）
  ✔ パートナー（想定年収：応相談）

※ 能力・経験に応じて投資先 CXO にも就任いただきますので 、将来は経営者になりたい思考の方には、とてもマッチするポジションです。
※ 30-40 代で十分な能力・経験のある方には、最初から投資先 CXO に就任いただきます。

【事業投資部のカルチャー】

- ユニヴィスグループは事業部ごとにカルチャーが異なりますが、事業投資部は、「 他人に敬意をもって柔らかくコミュニケーションする。課題は放置せず、根本的な解決をする 」というカルチャーです。
  ➤ 事業投資部は、投資先企業、ユニヴィスグループの営業、コーポレート等と密に連携して仕事をするため、 「この人のためなら協力しよう」と思わせられる、柔らかい相手目線のコミュニケーションが重要 になります。
  ➤ 一方で、コミュニケーションは柔らかくても課題は放置せず、 根本的な課題解決 をしていきます。

【選考フロー】

- 書類選考⇒1 次面接（部門 VP）⇒最終面接（代表）
  ※ 最終面接後に、他事業部メンバーも含め、懇親会を実施することがあります。
  ※ 事業投資部メンバーと、選考要素なしのカジュアル面談も可能ですので、お気軽にご連絡ください。
  ➢ カジュアル面談はオンライン・オフライン共に可能で、オフラインの場合、ランチ会・ディナー会も可能です。

【雇用形態】

- 正社員 (期間の定め無し、試用期間有(3 か月))

【勤務地】

- 弊社オフィス及び投資先 ※交通費全額支給

【働き方】

- 勤務時間：10:00-19:00（休憩 1 時間）
  休日：完全週休 2 日制（土日祝）、年末年始、慶弔休暇、有給休暇、試験休暇（有給消化扱）

【福利厚生】

- （虎ノ門本社に完備）ウォーターサーバー、弁当宅配サービス、オフィスグリコ、コーヒー自販機、NTT ビルの食堂

スキル・資格

【求めるスキル・能力】

- 本ポジションでは下記能力が求められます。コンサル経験は不問で、幅広い業種業界の方がご応募可能です。
  ① 当事者意識をもって、自身が会社を成長させていこうというモチベーション
  ② 現場社員と密に柔らかくコミュニケーションを取って、長期的に友好な関係を構築できる力
  ③ 現場の情報を収集し続け、どこで何が起きているのか構造的に把握できる力
  ④ その集めた情報を基にできることを考え、直ぐに行動に移せる・作業できる力

※ ケース面接やファイナンススキルを問う選考は実施しません。地頭とコミュニケーション能力を求めます。
※ 長期定着を重視しているため、中小企業経営への関心や、本ポジションへの志望度の高さを求めます。

会社説明