



★タイ・バンコク勤務★【将来のタイ事業責任者候補】コンサルティング営業(人材研修事業) SDG-115396

即戦力の方には駐在採用も検討可能

募集職種

人材紹介会社

RGF HR Agent Recruitment (Thailand) Co., Ltd.

求人ID

1522551

業種

その他（人材サービス）

会社の種類

中小企業（従業員300名以下）

雇用形態

正社員

勤務地

タイ

給与

400万円～550万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9時間

休日・休暇

土日祝日休み

更新日

2025年12月24日 02:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【PRポイント】

・顧客先はタイ現地法人の社長や人事となるため、経営的な視座を持ちながら

顧客の組織課題の解決に取り組む本格的なコンサルティング営業の経験を海外で積むことができます。

- ・クライアントに寄り添った「徹底した相手軸」での実践的なコンサルティングを社長直下で学ぶことができます。
- ・ビジネススキルを教えるプロ講師の人材育成研修を当事者となってアレンジをしていく為、ビジネスパーソンとして成長を求める方には最適な環境です。
- ・業界未経験からスタートし、将来的にはタイ現地法人の責任者になるポテンシャルのある方をお探しています。
- ・即戦力の方には、面接の内容を踏まえて、日本採用も検討可能です。

【職務概要】

人材育成に関するコンサルティング営業、研修の企画・運営・実施

【職務詳細】

顧客の人材育成に関する課題・ニーズをヒアリングして、ソリューションを提案・実施します。

最初はMDのサポートを受けながら、徐々に、自分一人で出来ることを増やしていきます。

①営業・マーケティング

- ・MDと一緒に、営業・マーケティング戦略を立案・実行
- ・顧客訪問、課題のヒアリング

※営業時の移動手段：近場は公共交通機関やGrab等での移動、1時間超の工場地帯等への移動は、会社が手配する車（ドライバークラス）で移動

- ・提案の作成
- ・販促イベント等企画、運営
- ・タイ人営業スタッフのマネジメント

②プロジェクト（研修）マネジメント

- ・研修の全体像を設計
- ・講師・テキスト等の手配
- ・顧客との連携、期待値調整、運営のサポート
- ・実施後のフォローアップ、改善点の提案

※顧客先は会社の社長もしくは人事にあたる方々です。

※業界のご経験がなくとも早期にキャッチアップいただけるよう入社後はトレーニングを実施しています。

※MDやタイ人営業とチームで活動します。

【組織】

- ・全体：6名
- ・所属部署：Sales & Consulting Dep
- ・チーム構成：4名
- ・レポートライン：Managing Director（日本人）

スキル・資格

【必須要件】

- ・英語日常会話レベル以上
 - ※社内のローカルスタッフと仕事について意思疎通が可能なレベル
- ・3年以上の無形商材の営業またはコンサルティングファームでの顧客折衝の経験
 - ※顧客の課題を分析、特定し、ソリューション提案をした経験のある方
- ・指示待ちではなく、自ら考え主体的に行動できる方
- ・人材育成への興味・関心

【求めるスキル】

- ①ヒューマンスキル：周囲の人に、「あの人と一緒に働きたい」と思わせることができる
- ②テクニカルスキル：営業およびコンサルタントとして価値提供ができる
- ③コンセプチャルスキル：本質を捉える。論理的に考えられる

【歓迎要件】

- ・大企業向けのエンタープライズ営業のご経験のある方
- ・研修講師の実務経験のある方
- ・タイでの中長期的な生活を希望されている方、その理由が明確な方

会社説明