

# 【日英バイリンガル】Trading Strategy Consultant 想定年収:500万~700万円

\*日本企業の海外進出を叶える \*英語を活かす\*リモートワーク制度あり

## 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社インディゴジャパン

## 採用企業名

デジタル貿易プラットフォームの開発・提供企業

### 求人ID

1522253

### 業種

専門商社

#### 外国人の割合

外国人 少数

### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区,港区

## 最寄駅

都営三田線駅

## 給与

500万円~700万円

## 勤務時間

9:00~18:00 ·フレックスタイム制 (コアタイム: 10:00~15:00) ·社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

## 休日・休暇

休日休暇·週休 2日(土日)·祝 日·夏季休暇·年 末年始休暇

## 更新日

2025年11月12日 06:00

#### 応募必要条件

## 職務経験

3年以上

## キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

ビジネス会話レベル

## 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

大学卒: 学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

## 【会社概要】

-----

目指すは貿易の DX化!「 革新的ビジネスの創造を通じて世界の全ての地域を豊かにする」をミッション に、アナログな 貿易業界をブロックチェーンで変えることに挑む、総勢50 名のテックベンチャーです。

2017 年、伊藤忠商事を退職した代表と副代表で創業しました。貿易のプロだった2 名が「貿易をもっと 自由に、もっと 簡単に」という思いで「貿易 x IT」事業を展開しています。

#### 【仕事内容】

当ポジションの主な内容は、日本企業の海外進出を叶える、貿易まるなげパッケージサービス「おまかせ貿易」における「貿易づくり」です。日本にある、およそ360万社の中小企業のうち、海外との取引ができている企業の割合はわずか1%と言われています。中小企業の海外進出は、もはや国策ともなっている中、実際には

- ・販路開拓が難しい
- ・買い手との交渉や契約に不安がある
- ・貿易に関するノウハウ不足
- ・貿易に関するリソース不足

などの理由から足踏みしてしまう現実があるのです。

それを解決しているのが「まるなげ貿易」。当社がこれまで培ってきた貿易ノウハウをベースに、導入いただいた中小企業 さまの商材に合わせた「貿易戦略コンサルタント」として活躍いただきます。

#### 具体的には・・・

- ・貿易企画、戦略(コンサルティング)
- ・海外現地での販路開拓
- ・買い手との交渉、契約締結
- ・海外展示会への出展

など

クライアントの製品力について学び、新たな市場を「いかに開拓していくか」自由な発想のもとで戦略から実行までを担います。取引先業界は多岐にわたり、商材の範囲が限定されていないので、都度都度新たな知識を吸収していける点も魅力のひとつです。

日本の中小企業の海外進出をサポートすることで、「地方創生」や「日本文化の輸出支援」にも貢献することができています。

「地方創生」「課題解決」「仕組みづくり」「挑戦」「成長」このあたりのキーワードにピンとくる方は、きっとワクワク していただける環境です!

※変更の範囲:職務内容は将来変更される可能性があります。詳細は面接時にご説明いたします。

**給与**·500万円~700万円

※試用期間、入社年月日より3カ月。

勤務時間:9:00~18:00 ·フレックスタイム制 (コアタイム: 10:00~15:00)

·社内評価に基づいたリモートワーク制度あり

勤務地:東京都港区

※変更の範囲:今後、勤務地が変更となる可能性があります。詳細は面接時にご説明いたします。

休日:休日休暇·週休2日(土日)·祝日·夏季休暇·年末年始休暇·有給休暇 (入社日に 5日、半年後に 5日付与)·慶弔等に係る特別休暇

## スキル・資格

- 必須条件
  - ・英語でビジネスレベルのコミュニケーションが取れる方
  - ・日本語が流暢な方
  - ・法人営業経験
  - ・日本文化への理解(日本企業で働いたり生活したりした経験)
- 歓迎スキル
  - ・商社での営業経験
  - ・コンサルティング会社での営業経験
  - ・貿易経験

## 会計説明