CareerCross by JAC Recruitment

STANDAGE

国内営業（中小企業向け営業）

月15万円を超えるインセンティブ有り！【マネージャー候補】

募集職種

採用企業名
株式会社STANDAGE

求人ID
1519051

部署名
国内営業本部

業種
ソフトウエア

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
都営浅草線、　大門駅

給与
450万円 ~ 650万円

歩合給
固定給+歩合給

勤務時間
10時00分～19時00分

休日・休暇
土日祝日休み、年間休日127日、GW休暇、年末年始休暇

更新日
2025年06月30日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し (英語使用比率: 全く使わない)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

当ポジションで主に関わっていただくのは、 日本企業の海外進出を叶える、貿易代行パッケージサービス【おまかせ貿易】の新規開拓・ご提案です。

全国の中小企業様に向けた、 オンライン商談やセミナー開催、展示会・イベント出展など、日々のセールス活動を通してご活躍いただきます。

具体的には・・・・新規営業（リードへの商談や展示会訪問等）

・クライアントの課題に合わせた企画提案

・受注、契約業務

・貿易戦略部門（カスタマーサクセスチーム）との連携

業務の最初は業界経験をつけていただくためにも、新規架電業が発生しますが、基本はマーケティング部や展示会等で獲得したリードに対して商談いただきます。

※インセンティブも潤沢に設計 成果を出した分、ストレートに給与や役職に反映が可能です！！

■貿易代行パッケージサービス【おまかせ貿易】について 日本にある、およそ360万社の中小企業のうち、海外との取引ができている企業の割合はわずか1%と言われています。

中小企業の海外進出は、もはや国策ともなっている中、 実際には 、販路開拓が難しい 、買い手との交渉や契約に不安がある 、貿易に関するノウハウ不足 、貿易に関するリソース不足 などの理由から足踏みしてしまう現実があります。

そこで、 日本の製造業がより自由に、より簡単に海外進出を実現できるよう、

販路開拓から契約・交渉、決済、物流まで一気通貫で貿易づくりを代行する【おまかせ貿易】パッケージサービスとして誕生しました。

現在の契約社数はサービス開始から2年半で270社を突破し右肩上がりです。

一緒に、より日本の企業が海外で活躍できる世界を作りませんか？

スキル・資格

【必須要件】

・法人営業経験3年程度

【尚可】

・無形営業

・中小企業の社長様とのコミュニケーション経験

会社説明