CareerCross by JAC Recruitment

HOYA

【東証プライム/新宿】法人営業メンバー（光学レンズ・光学ガラス材料等）※中国語活かせます

募集職種

採用企業名
HOYA株式会社

求人ID
1518889

部署名
オプティクス事業部

業種
化学・素材

雇用形態
正社員

勤務地
その他東京, 昭島市

最寄駅
青梅線、　中神駅

給与
350万円 ~ 550万円

勤務時間
8:30 〜 17:15

休日・休暇
完全週休2日制（土日）、祝

更新日
2025年07月14日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項　本ポジションの魅力】

- **英語をいかせるか**
  海外顧客対応あり、TOEIC650点レベル推奨

- **働き方**
  フレックスタイム制・出張あり

- **業務内容**
  光学レンズ・ガラス材料の法人営業

- **会社の特色**
  東証プライム上場・世界トップシェア製品多数

仕事についての詳細
～東証プライム上場/1941年創業・純利益率20%超えの高収益を誇る世界的光学機器・ガラスメーカー/世界トップシェア製品多数/コンタクトレンズの「アイシティ」など人々の生活に欠かせない製品を提供～

■業務内容
【光学ガラス材料、光学レンズ、光学フィルターの販売】
デジタルカメラ、車載カメラ、監視カメラやスマートフォンのカメラに使用されている光学レンズ、光学フィルター、また光学ガラス材料の営業をご担当いただきます。
既存顧客への営業活動及び、新規顧客の開拓もお願いします。

・従来顧客への既存製品の営業活動に加え、提案型営業として、新製品、新技術の提案、新規顧客開拓も担当して頂きます。
・営業活動エリアは、関東圏が中心で、東北、関西圏、九州地区への出張もあります。海外出張の機会もあります。
・営業活動は、既存製品の受注から納品までのフォロー、新規技術製品の提案から試作、量産までの一連のプロセスをフォロー （営業から納品まで1年半程度）

■顧客例
デジタルカメラ：キヤノン、パナソニック、SONY
車載カメラ：国内大手Tier1向け・海外大手Tier1向け車載ユニットメーカー
監視カメラ：富士フィルム、タムロン他

■魅力
・カンパニー制をとっており、大手企業でも業務の幅が広く裁量のある社風です。
・風通しが良く、手を挙げれば誰にでもチャンスが与えられます。
・年齢・入社年次等に関わらず、スキルと実績により評価されます
・少数精鋭で担当しており、1人に与えられる裁量が広い事が特徴です。
・新規分野への参入も含め自らマーケットを作っていける裁量があります。

■募集の背景
増員

雇用形態
正規社員（無期）
■試用期間：あり（3か月）

給与
月給 300,000 円 - 450,000円

■昇給：年 1 回（4月）
■賞与：年 2 回
■営業手当（基本給×13%）を支給。
各月の時間外手当が手当額を超過する場合は、その差額を支給。
■交通費：全額支給
■退職金制度：なし（確定拠出型年金制度あり）

就業時間
フレックスタイム制
※標準時間　8:30 ～ 17:15　 休憩時間 45分
　残業平均時間： 月 20 時間 ～ 30 時間程度

勤務地
東京都昭島市武蔵野3-3-1
●JR青梅線 中神駅より徒歩13分

休日・休暇
年間休日 125 日
有給休暇 初年度 10 日 (4 か月目～)
完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始

福利厚生
食事補助、社員持株会、各種貸付、財形貯蓄、保養所、自己啓発サポートプログラム、団体生命保険、積立共済年金、確定拠出年金制度、育児支援、介護支援等

■定年：なし

社会保険

健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険

選考プロセス
書類選考→一次面接→二次面接→三次面接→内定（※面接回数が2回になることもあります。）
※選考の途中でSPI適性検査を実施します。 ※選考は原則対面で実施します。WEB面接希望の場合は事前のご連絡をお願いいたします。

スキル・資格

■応募条件

- 製造業のB to B営業経験者
- 英語力　TOEIC　650点程度

■歓迎要件

- 中国語の語学スキル

■求める人物像

- 営業としてのキャリアを広げたいという志向をお持ちの方

会社説明