



[Fintech Sales | MNC] Account Service Manager

Hybrid Work | Great Benefits

募集職種

採用企業名

アイデミア・ジャパン株式会社

支社・支店

IDEMIA JAPAN

求人ID

1511914

部署名

IDEMIA Smart Transaction-Payment Services

業種

その他（金融）

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 渋谷区

給与

850万円 ~ 1300万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

歩合給

給与：歩合給込み

更新日

2026年06月12日 05:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ・ アカウントの潜在性を分析し、新規ビジネスを開拓・提案・契約締結まで実施

-
- 既存顧客の業務内容やニーズを把握し、追加提案の機会を特定
 - 顧客との関係構築、商談機会の創出およびスケジュールリング
 - 製品やサービスの拡張、機能追加、新製品導入のプレゼンテーション実施
 - 製品マネージャーとの連携による新規ソリューション提案書の作成
 - 顧客の意見や市場動向を分析し、営業戦略立案に貢献
-

スキル・資格

- 金融または銀行業界における顧客アカウント管理経験（3年以上）
 - 財務報告および売上予測スキル
 - アカウントマネジメントプランの策定経験
 - マトリックス型組織での業務経験
 - 多文化環境の外資系企業で働く意欲と柔軟性
 - サービス志向が強く、細部に注意を払い、自発的かつチームプレイヤーとして行動できる方
 - 物流に関する知識をお持ちの方歓迎
 - 経営層や社外関係者とのやり取りにおいて、常にプロフェッショナルな態度を保てる方
 - 複数業務を並行して正確に処理できるスキル
-

会社説明