CareerCross by JAC Recruitment

トレードマネージャー (冷凍プロテイン) – 日本市場

グローバル食品輸入業者/輸出業者

募集職種

採用企業名
Lamex Foods, Inc.

求人ID
1511338

業種
専門商社

雇用形態
正社員

勤務地
日本

給与
600万円 ~ 経験考慮の上、応相談

更新日
2025年08月13日 09:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容

当社では、日本市場における冷凍プロテインの販売を担当するトレードマネージャーを募集しています。このポジションは、市場の動向やトレンドを注視し、最終的にこの地域での市場シェアを拡大することを目指します。
このエキサイティングな役職に最適な候補者は、強いコミュニケーション能力、人間関係構築力、細部への注意、タイムマネジメントスキルを持ち、自発的に行動できる方です。

当社について

Lamex Foods, Inc. は、世界最大級の民間冷凍・冷蔵食品輸入業者・輸出業者の1つです。Lamex Food Groupは、21か国に23のオフィスを構える世界的なネットワークを有しています。
Lamex Foods, Inc. は、ロンドンに本社を置くグローバルな食品貿易グループの一部で、年間収益は20億ドルに達します。設立から約50年の間に、Lamex Foods, Inc.はグループ内で最大の単一事業体となり、アメリカ・ミネソタ州ブルーミントンに本社を構えています。当社の事業は輸出が中心で、100か国以上への販売実績があります。

主な業務内容

- 冷凍肉の販売および注文管理。顧客との会話・メール対応・製品提案、新規顧客および市場機会の開拓。
- 肉の輸入業務経験。
- 顧客のビジネス、銀行、販売店への訪問、大型食品展示会への参加、顧客とともに生産施設への出張などを含む出張業務。
- 販売リードやデータの収集、記録の維持、さまざまな部門との連携。
- トレーディングチームと週次で未完了契約をレビュー。
- 書類および出荷関連の問題管理。
- 購入および販売指示を受け取り処理。
- 内部の物流・財務部門と効果的にコミュニケーション。
- 社内部門と協力し、協力製造施設でのプロセスを管理。
- 顧客、クライアント、サプライヤーからの電話やメール対応、および問題解決。
- 既存および潜在顧客、サプライヤーとのビジネス関係の構築・維持・発展を通じた新規ビジネスの創出。
- 新規サプライヤーやベンダーの調達。
- 社内CRMデータベースの正確な情報データ構造とワークフローの開発・管理・維持。

スキル・資格

応募資格・要件

- 非常に優れたコミュニケーションスキル、人間関係構築スキル、細部への注意力、タイムマネジメントスキル、組織力。
- クロスファンクショナルチームと連携し、必要に応じて迅速に方向転換できる能力。
- 2〜5年の肉類販売経験が必須。
- 日本語を母国語とし、ビジネスレベルの英語力を持つ方。
- パスポートを所有、または取得可能であること。

応募方法
ご応募をご希望の方は、最新の英語版履歴書/レジュメをお送りください。

会社説明