【インド求人！】フィンテック大国インドで活躍！スタートアップVCへの融資・投資業務！×投融資セールス・マーケティング

成長が加速するインドでのフィンテック分野のスタートアップ企業への営業推進担当！

募集職種

人材紹介会社
RGF Select India Pvt. Ltd

採用企業名
決済関連サービス及び金融関連サービス会社

求人ID
1508335

業種
プライベートエクイティファンド・ベンチャーキャピタル

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
インド

給与
600万円 ~ 1300万円

ボーナス
固定給+ボーナス

歩合給
給与： 歩合給込み

勤務時間
9:00-18:00　月曜日 ~ 金曜日

休日・休暇
土日祝日

更新日
2026年11月20日 06:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【おすすめポイント】

★成長が加速するインドでのフィンテック分野のスタートアップ企業への営業推進担当として、ご経験を活かして事業拡大に貢献していただきます。

★業界を牽引する優秀なインド人との関わりを通してご自身のスキルアップにも繋げていけます。

★自ら案件を作り、社内経営陣の同意を取っていく事が求められるため、案件を成約させられるかは個人の力量によるところも大きく、裁量を持ってご活躍いただける環境です。

＜募集背景＞

少数精鋭の組織で事業拡大真っ只中の企業です。 成長が加速するインドでのフィンテック分野のスタートアップ企業への営業推進担当として、ご経験を活かして事業拡大に貢献していただける方を求めております。

【業務内容】

現状予定している業務は下記の通りですが、ご経験や能力に応じてお任せする業務は相談させていただければと思います。

<アジアFintech企業に対する融資・出資業務>

- 市場分析、戦略立案、対象会社ソーシング

- 経営者との面談、事業分析および財務分析、企業価値評価

- 融資/出資スキームの検討、設計

- 融資/出資の条件交渉及び契約書作成

- 融資/出資後のモニタリング

<現地パートナーとの連携強化>

- 現地金融機関やベンチャーキャピタル、弁護士事務所や会計事務所等、上記融資・出資業務推進にあたっての外部パートナーとのリレーション構築

<新規の事業立案及び実行>

- 提携もしくは自前による新規事業の企画立案からオペレーション設計、実運営

【魅力点】

ターゲットはインドのフィンテックスタートアップ企業です。 インドは世界的なフィンテック大国で、UPI等政府主導でデジタル金融インフラを整備しており、2030年にはフィンテック市場が1.3兆ドルに達すると言われています。その巨大市場で日々新しいスタートアップが誕生しており、そういった企業のCXO層と日頃から会話し、新しいビジネスに触れる事が出来るのがこの仕事の面白さです。

スキル・資格

【基本条件】

＜経験＞

※以下いずれか該当する方

・銀行、ノンバンク、VC/PEファンド、証券会社/投資銀行、フィナンシャルアドバイザリーファーム、監査法人、総合商社、コンサルティングファームにおける勤務経験３年以上

・事業会社におけるコーポレート部門(M&A・出資・経営企画・新規事業企画・財務部門等)、企画スタッフ系部門における勤務経験３年以上

・その他上記に準ずる経験

＜スキル＞

・財務分析力、財務諸表（BS、PL、CF）から事業活動の実態を読み解く力（または、それを入社後短期間で習得するこ

と）

・業務遂行に必要な英語力　※現地企業と英語で仕事をするため

・事業計画を分析する力

【歓迎条件】

< 経験 >

・融資または出資/買収、資金調達に関する経験

・海外ビジネスに携わった経験、外国人と働いた経験

・契約書作成に携わった経験 ・ファンド関連ビジネスに携わった経験

会社説明