◆新規事業立ち上げ◆海外富裕層向け：国内投資用不動産販売（コンサルタント）/年間休日125日/プライム上場子会社

募集職種

採用企業名
株式会社BEYOND BORDERS

求人ID
1507117

部署名
海外不動産事業部

業種
不動産仲介・管理

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 目黒区

給与
400万円 ~ 600万円

勤務時間
10:00 - 19:00 休憩時間：60分 ※労働時間8時間（20:30完全退社）

休日・休暇
完全週休2日制 シフトのご相談可能！有給休暇 産休育児休暇 慶弔休暇 ※夏休み、年末年始休暇はそれぞれ連休7日以上取得可

更新日
2025年11月19日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■仕事概要
海外富裕層向け事業の開始にあたり、主にコンサルタント業務を担当してくださるプロジェクトマネージャー候補としてジョインいただきます。

・商材：国内不動産（戸建て、コンドミニアム、一棟、商業施設など）
・顧客：欧米やアジアなど外国籍の富裕層（経営者・投資家・エリートサラリーマン）
　※立ち上げ段階でもあるため、事業の進捗状況や個人の実績・適性に応じて既存事業（国内富裕層向け海外不動産営業）

をお任せする場合もございます。

■業務イメージ
・アポイント獲得のためのアプローチ
・国内不動産コンサルティング
・現地でのお客様案内
・契約関連業務
・既存顧客へのリテンションや新規顧客獲得にあたって企画提案、実行
・CRM活用による顧客管理の徹底、カスタマーサクセス連携

■売上目標
・ノルマはありませんが、チーム/個人で目標を設定する想定です。

■入社後の教育体制・環境
・上長が1名つき育成していきます。
・オンボーディング：不動産業界知識・物件知識等インプット＋ロープレ練習
・デイリーMTG：1〜2ヶ月マンツーで実施します
・1人立ち目安：3ヶ月-6ヶ月

■求める人物像
・ビジネスレベルで英語を喋れる方
・ミッションに共感いただける方
・誠実な方
・ポジティブ志向で取り組むことができる方
・意欲と行動が伴う方
・協調性をもつ方
・印象管理を大切にされている方
・何かに熱狂した経験のある方
・オタク気質な方

スキル・資格

【必須要件】
・営業もしくは販売営業の経験1年以上（不動産業界未経験歓迎！）
　かつ、 何らかの明確な実績（達成率、成績上位等）
・ビジネスレベルの英語力（実務で支障なく交渉・説明ができるレベル）
・Excel / Googleスプレッドシートの基本操作
※中国語もできる場合は、下回る英語力でもご紹介いただけますと幸いです。
※不動産業界経験不問

【こんな方に向いています】
・海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方
・ベンチャーで圧倒的な成長を遂げたい方
・大きな市場規模のビジネスに携わりたい方
・営業以外にも幅広い業務にチャレンジしたい方
・不動産TECHなど、新しい領域に挑戦してみたい方
・20代中心の若いチームの中で主体的に活躍したい方
・スピード感を持って業務に取り組むのが得意な方
・多様な文化・価値観を尊重しながら柔軟に対応できる方

【以下のご経験や資格をお持ちの方は優遇します】
・宅地建物取引士免許保有者
・英語でのスピーキングができる方

◇入社事例
・ブライダル業界/ウエディングプランナー出身者（29歳）
・食品業界/商社の法人営業出身者（27歳）
・不動産業界/注文住宅営業出身者（25歳）

会社説明