CareerCross by JAC Recruitment

JUST LEGAL

人材紹介営業の一歩先へ。専門性を高めてプロフェッショナルを目指しませんか？2年後1500万！法務専門キャリアアドバイザー

リモート制度有。先輩と一緒に実務を学びながら、ノウハウや人脈をしっかり築ける環境

募集職種

採用企業名
Just Legal 株式会社

求人ID
1506223

業種
人材紹介

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
千代田線、　赤坂駅

給与
700万円 ~ 750万円

勤務時間
9:00～18:00（実働8h／休憩1h)

休日・休暇
完全週休二日制(土日祝)

更新日
2025年08月29日 10:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

==========
ヘッドハンティングや人材紹介の営業経験を積んだ方に！
次は専門性を高めてプロフェッショナルを目指しませんか？法務専門の人材紹介コンサルタントを大募集！

・英語を使用しながら、コンサルタントとして必要なスキルを取得！
・目指すは2年後の「法務専門の転職コンサルタント」デビュー！
・2年後1500万、5年後3500万狙える！
・大切なのは、プロアクティブに物事を考える力です。
==========

私たち【Just Legal】は、弁護士の転職サポートで知られている人材紹介会社です。2000年代初頭に法曹界が大きく変わり、弁護士の人数が約2万人から4万5千人へと増加しました。その結果、弁護士の流動性が高まり、企業や法律事務所が優秀な弁護士を確保しようと競争が激しくなっています。

求人依頼が増え続けており、私たちはすぐにキャリア・アドバイザーを育成する必要があります。そこで、業界経験が数ヶ月から1年程度ある方を対象に、積極的に人材を募集しています。今の職場に不満や不安はありませんか？私たちが大事にしている5つのコア・コンセプト、「Integrity（誠実さ）」「Teamwork（チームワーク）」「Grit（粘り強さ）」「Curiosity（好奇心）」「Value Creation（価値創造）」を実践し、他には真似できない価値を一緒に作り出しましょう！

＜弊社＆当ポジションのPOINT＞
◆外国人と日本人が共同で経営しており、英語が飛び交う職場環境。
◆求職者や企業から「ぜひあなたにお願いしたい！」と思われる人材に成長できるトレーニング体制があります。
◆社内表彰制度あり！結果を出したいという意欲を応援します。

＜同業他社とココが違う＞
◆弊社は法務コンプライアンスマーケットにてプレゼンスが1番大きな人材紹介会社です。20年以上の経験がある社員たちもいるので、人事だけでなく法務部長・マネジメントパートナーと直接つながっていて情報交換をしているので、同業他社と比べて、培っている信頼実績が違います。今回募集のアソシエイトは、そうした先輩に同席しながら直接学ぶことができます。ノウハウや人脈の土台が造られているので自信を持って働けます。
◆業界特化の人材紹介会社によくある「この人の領域は他の人は触ったらダメ」ということも弊社ではありません。その人が居る限りその領域をできないということはありません。弊社の場合は、今いるコンサルタントでは追いつけないほどたくさんのご依頼をいただいており求人が豊富なので、早くコンサルタントを育てて渡していきたいという状況です。

＜職務内容＞※未経験OK！※座学研修あり・OJTあり
2～5年後には、弁護士やコンプライアンス・オフィサーなどハイレイヤーな方の転職を一貫してサポートするコンサルタントを目指していただきます。そのために、まずは、候補者の方々に電話やメールでコンタクトを取っていただくところからスタートします。”コンサルタントのための「アポ取り」ではなく、「ソリューションを提供する」というマインドと自信をもって臨んでください。今連絡を取る方々が数年後にご自身の担当する候補者となっていきますので、ご自身のためにコンタクトを取っていきます。ただ、最初から「今すぐ転職したい！」「マーケット情報がほしい！」といった方々に対して情報共有したり話したりすることはできないので、そのような場合にはまずはコンサルタントにつなぎ、同席して学び覚えていく、というスタンスです。

具体的には・・・
・クライアントからのご要望をもとに、候補者のコンタクト先をリストアップ。
・候補者に電話やメールでコンタクト。候補者の状況に合った対応をする。
　主な例)
【1】「今すぐ転職したい！」
　⇒　コンサルタントとアポイントを設定。対面／オンラインで同席。
【2】「今すぐ転職はしないが、マーケットの情報は欲しい」
　⇒　コンサルタントとアポイントを設定。対面／オンラインで同席。
【3】「今のところ転職するつもりはない」
　⇒　引き続き定期的にコンタクトを取って関係性を築いていきます。

その他、
・プロジェクトのサポート
・マーケットのリサーチ(金融業界がメイン)
などもお願いします。

＜求められる能力＞
・プロアクティブに物事を考える力
・向上心や成功したいという意欲
・やり抜く力
・(特に最初は)量をこなすことへの耐性

＜やりがい＞
コンサルタント和田より
「私自身、1-2年目に電話した人が5-6年してから転職をする際に手伝ったりすることもあり、非常に嬉しくやりがいを感じました。そういう方が一人ではなく、大勢いらっしゃいます。」

＜厳しさ＞
コンサルタント和田より
「最初はひたすら電話をかけなければならないためやり抜く精神力が必要です。また、同席でコンサルタントをよく観察し、マネをして同じようにやってみたり、言ってみたり・・・をとにかく繰り返すなどの努力も必要です。しかし、やりがいとしても述べたように、電話をかけた中から一生お付き合いをしていくであろう方々との出逢いがあり、マネを繰り返すことで、だんだんと自分の言葉になっていくなど、自分の大きな礎となるものなので、今だけを見ずに先を見据えて取り組んでいただけると良いです。」

■キャリアステップ
ジュニア･アソシエート → アソシエート → シニア･アソシエート → コンサルタント

■配属先情報
インハウス・チーム – 1 人（30代1人）
2024年10月時点全社10人（20代1人／30代5人／40代4人）

スキル・資格

◆応募条件(必須)
★第二新卒歓迎　★未経験歓迎
※金融や法律の知識・経験不問！
・同業界での営業経験2年以上
　└ヘッドハンティング企業、人材紹介会社
　└候補者に対して積極的にアプローチしてきている方
・仕事ブランク半年以内
・英語力：上級レベル（TOEIC900点以上を基準）※社内公用語が英語です
　※英語は流暢でないとインターナルのコミュニケーションで苦労します。ただし、ビジネスレベル(TOEIC800点以上)ができ、苦労を乗り越える意志があれば挑戦可能です！
・日本語力：ネイティブレベル。ただし英語が上級レベルできれば、ビジネスレベルでも挑戦可能です。
※転職回数は不問です。それぞれ自分なりに分析し、次こそ成功したい！という意欲がある方は歓迎します。

＜あると役立つ経験・スキル＞
・コールドコール経験
　└テレアポ、インサイドセールス、飛び込み営業など。電話での経験をより重視しています。

＜弊社・本ポジションにフィットする方はこんな人＞
・「結果を残したい！」という意欲がある方
・最高の環境で先輩社員のマネをしたり何度も試してみたり、なんとか自分のものにしていこう！と取り組める方
・マルチタスクを楽しめる方
・求職者と長期的な関係性を築いていきたい方

＜弊社・本ポジションにフィットしない方はこんな人＞
・指示待ち・受け身の方
・言われたことしかできない、しない方
・とりあえず仕事を探している方

◆雇用形態
正社員
試用期間：有 3ヶ月(試用期間中の勤務条件:変更無)

◆給与
想定年収：600万円＋コミッション(80万～120万円程度)
月給 500,000円
※固定残業代85,303円/月を含みます。
※コミッション実績：紹介成約のサポート成立ごとに10万円の支給。
　月8～12件程度は獲得できる計算になっています。
＜賞与＞
通常の賞与はなく、紹介成約のサポート実績に応じてコミッションが支払われます。

当社でコンサルタントとして活躍される方は、基本的には1500万-2000万円ほどの年収を想定、売上に応じて、より高い年収も可能です。

＜モデル年収例＞
・アソシエイト1年目：年収680万（基本給600万、コミッション80万含む）
・アソシエイト2年目：年収770万（基本給650万、コミッション120万含む）
・コンサルタント1年目：年収1500万
・コンサルタント2年目：年収2000万
・コンサルタント6年目：年収3500万

◆勤務地
東京本社（東京都 港区）
最寄駅： 東京メトロ 千代田線 赤坂駅 徒歩1分
喫煙環境：屋内全面禁煙
※基本的な方針は毎週水曜日が全員リモート、それ以外はオフィス勤務となりますが、必要に応じて上長と相談してリモート可能です。

◆就業時間
9:00～18:00（所定労働時間8h／休憩1h）
残業：有
固定残業代の相当時間：40.0時間/月
※ただし、残業は奨励されておらず、モデル年収も残業が月20時間以下でも十分以上に達成可能です。

◆手当・福利厚生
・各種手当(時間外手当、家族手当、家賃補助)
・交通費支給
・資格取得支援あり
・社会保険完備(健康保険／厚生年金／雇用保険／労災保険)
※その他、当社規程による

◆休日・休暇
・年間休日数：120日以上
・土日祝休／日本のカレンダー通りです
・長期休暇取得可
・有給休暇
・夏季休暇
・年末年始休暇
・特別休暇
・慶弔休暇

◆選考内容
書類選考、面接3回、東京オフィスにてトライアルを実施（実際に電話をかける業務を体験していただきます）

会社説明