図SERVCORP



福岡で募集中!【グローバルな環境、日・英でのセールス&フロアーマネージャー】マネージメント未経/経験が浅い方も歓迎!

問い合わせ90%以上!コールドコール・外回り営業ではない、コンサルセールス

募集職種

採用企業名

サーブコープ ジャパン株式会社

支社・支店

サーブコープジャパン株式会社

求人ID

1506188

部署名

Servcorp Japan K.K.

業種

その他 (不動産・土木建設)

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

福岡県,福岡市博多区

最寄駅

空港線 (1号線)、 博多駅

給与

400万円~500万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

月曜日 - 金曜日 8:30 - 17:30 (完全週休二日制) Mon-Fri 8:30 - 17:30

休日・休暇

完全週休2日制(土日祝)、有給休暇(おおむね120日以上、取得率90%以上)、病気休暇、産休・育休、慶弔休暇

更新日

2025年12月05日 11:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

短大卒: 準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

グローバル環境で拠点マネージャーとして活躍! <飛び込み/外回り営業なしのコンサルティングセールス>(福岡、博多)< 有給取得率90%以上><残業なし>

- 国際的な企業で仕事をしたい方
- チャンスのある仕事がしたい方
- やる気のある同僚とチーム、素晴らしいクライアントと働きたい方
- グローバルリーダーと共に働きたい方
- 海外出張あり
- 充実したトレーニング
- 素晴らしい住所
- 必要なのは素敵な笑顔!
- 秘書的なスキルも歓迎!

サーブコープは**オーストラリアの上場企業**で、フレキシブルオフィススペースとビジネスソリューションを世界中の一等地で提供しています。

1994年に日本に進出し、アジア、オセアニア、アメリカ、ヨーロッパ、中東など、現在22カ国44都市150以上の拠点を展開・拡大中です。

日本でも東京、横浜、名古屋、大阪、福岡で計30拠点にて展開しており、最近では丸の内や日本橋にオフィスを新たにオープンするなど日々拡大しています。

セールス&フロアーマネージャー

東京で募集中!

これからキャリアを積みたい方のためのセールス&マネジメント職

20代が中心となって活躍中です!

お任せするのは、ハイグレードビルにある各レンタルオフィス、バーチャルオフィス、コワーキングスペースのセールスと支店マネジメントです。スペースのみならず、5つ星クラスの受付・秘書サービス、ITサービスも多様な契約形態で提供しています。

問い合わせが90%以上!外回りの営業やコールドコールスタイルではありません。

お問い合わせいただいてから内見のアポイントを取っていただき、お客様へオフィスおよびサービスのご案内をしていただきます。

個人のパフォーマンスに応じて評価をするため、自分自身の成長が見える仕事です。

「セールスが好き!」「ビジネスの場面で英語を使いたい」「キャリアを積みたい!」という方、

世界的に成長を続ける外資企業で、女性中心のダイナミックでダイバーシティーに富んだマネジメントチームで活躍しませんか?

【仕事内容】

インバウンドのコンサルティングセールスおよび支店でのマネジメントを行なっていただきます。

サーブコープはバーチャルオフィス・レンタルオフィス・コワーキングスペースサービスを提供しています。

クライアントは事業を展開する上で様々な課題をお持ちですので、あなたはクライアントが適切なサービスをご利用いただけるように、アカウントマネージャーとして、3名~10名の秘書やオフィスアシスタントと共に、お客様のサポートをしていただきます。

クライアントの事業成長を共に歩むことが私たちの仕事です。

海外でのトレーニング・出張があります。

年収400万円~500万円+賞与

★☆会社の魅力☆★

⊚社内公用語は英語

トレーニングや会議、社内メール等はすべて英語になります。対クライアントは日本語がメインですが、活かせる機会は 多々ございます。

⊚充実した研修制度

入社後は独自の研修プログラムを受けていただき、ビジネスマナーやパソコンスキル、ITネットワークなど様々な知識や経験をつむことができます。トレーニング内容は全世界共通のものもあれば、ローカライズした研修も用意しておりますので、国際的なビジネスマナーと日本のビジネスマナーの両方を身につけることができます。

◎"やりたいことができる!"幅広いキャリア - 20代のうちにキャリアアップが可能です!

適正に合わせてお仕事をお任せするため、携われる仕事の幅はとても広いです。このようなスキルを身につけたい!という 希望があれば、進んで勉強の場を提供いたします。将来は所属チームのマネージャーだけでなく、専属秘書やトレーナー、 マーケティング、バックオフィスなどご自身の希望に合わせたキャリアを築くことができます。

スキル・資格

スキル・資格

- 1年以上の業務経験(業界・職種不問)
- 1年程度、又は1年以上のセールス経験
- スマイルとホスピタリティ精神をお持ちの方
- キャリアも自分の時間も持ちたい方
- サービス業での経験(歓迎)
- ビジネス英語(TOEIC 800点前後)
- マルチタスク
- マイクロソフトオフィス

求める人物像

- ホスピタリティとチャレンジ精神が旺盛な方
- セールス兼マネージャー採用ですがキャリア形成を前提としている為、セールス未経験でも挑戦してください
- 今後グローバルで活躍したいという気概のある方

待遇・福利厚生:

- ■定期的な給与査定
- ■社会保険完備
- ■交通費支給
- ■社内研修
- ■年に一度の健康診断
- ■コーヒーや紅茶等飲み物(無料)

休日・休暇:

- ■完全週休2日制(土日祝)
- ■有給休暇(取得率90%以上)
- ■季節休暇
- ■病気休暇
- ■育児休暇
- ■慶弔休暇

ワークライフバランスが取れる会社です!

アクセス:

【博多駅 JR線、福岡市地下鉄空港線】博多口より徒歩2分

会社説明