# 太陽光事業部/Technical Director

新規太陽光発電プロジェクト/テクニカルデューデリジェンス/新規サプライヤー管理

## 募集職種

**人材紹介会社**
シェフィールドグリーン株式会社

**採用企業名**
インフラ開発・投資会社

**求人ID**
1502528

**業種**
石油・エネルギー

**雇用形態**
正社員

**勤務地**
東京都 23区

**給与**
1000万円 ~ 1800万円

**更新日**
2025年09月15日 03:00

## 応募必要条件

**職務経験**
10年以上

**キャリアレベル**
中途経験者レベル

**英語レベル**
ビジネス会話レベル

**日本語レベル**
ネイティブ

**最終学歴**
大学卒： 学士号

**現在のビザ**
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

・Establish relationships with new equipment suppliers

・Racking, SCADA, cables, substations, MV stations etc.)

・Maintain and strengthen established relationships with supplier and vendors in the solar industry

・Maintain up to date market knowledge and intelligence both for the global and domestic solar industry

・Ability to negotiate commercial matters (EPC and OM contractual prices, availability of vendors to deliver their services at best terms)

・Increase networking of EPC, engineering consultants, OM providers

・Manage Technical Due Diligence internally and as well with external parties like LTA (lender Technical Advisors)

・Overall understanding of solar industry dynamics

・Leading best design practice for the solar project

・業界 の 新 規 設 備 サ プライ ヤー や ベンダーとの 関係構築 (モジ ュ ー ル、 PCS、ラッキング、

SCADA、ケーブル、変電所、MVステーションなど)

・業界のサプライヤーやベンダーとの関係維持と強化

・日本をはじめとするグローバル全体のマーケット分析ならびに最新市場動向の知識を高める

・EPC、エンジニアリングコンサルタント、OM プロバイダーとのネットワークの構築

・テクニカルデューデリジェンスの社内管理ならびに LTA 等の外部関係会社の管理

・業界のダイナミクスを総合的に理解し、社内に情報発信する

・太陽光プロジェクト全体の管理、指導

## スキル・資格

・8 yrs experience in Solar Technical Management

・Ability to negotiate commercial matters

(EPC and OM contractual prices, availability of vendors to deliver their services at best terms etc.)

・Strong management, interpersonal and communication skills

・8 年のテクニカルマネジメント経験

・商談におけるネゴシエーションスキル(EPCおよび OM の契約価格交渉、サービスレベルの高いベンダーとの取引交渉等)

・コミュニケーションスキル

## 会社説明