

# 【日系グローバル企業】法人向け国際ソリューション営業マネージャー / Corporate Sales Manger

#### 募集職種

#### 人材紹介会社

株式会社インテレッセ・インターナショナル・ジャパン

#### 採用企業名

iii career (Interesse International Japan)

#### 求人ID

1501950

#### 業種

その他(コンサルティング・士業)

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

800万円~1400万円

## 勤務時間

9:00-18:00

#### 更新日

2025年12月03日 06:00

# 応募必要条件

#### 職務経験

6年以上

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

流暢

# 最終学歴

高等学校卒

# 現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

# 募集要項

法人向けグローバルソリューション営業マネージャー

## 仕事内容:

- ・新規クライアント、既存クライアントに対して、自社のマネジメントサービスの紹介及びソリューションの提案
- ・新規クライアントから経営課題などをヒアリング。自社サービスの中から最適なサービスを提案
- ・既存クライアントの売上拡大を目指し、新たなニーズを検知していち早く提案。
- ・営業組織のマネジメント(計画策定、戦略立案、営業プロセス分析)等

#### スキル・資格

#### 必須条件:

- ・大手クライアントへの無形商材提案営業のご経験
- ·IT企業での法人営業のご経験
- ・下記のいずれかのご経験もしくは条件を満たす方 ①PM/PMOとしてプロジェクトを推進したご経験 ②システム開発プロジェクトの参画経験がありITリテラシーをお持ちの方
- ・非喫煙者希望

# 歓迎条件:

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・ご自身の人脈で新規クライアント開拓ができる方

# 会社説明

Interesse International Inc.は、1996年にニューヨークで創業し、米国全土で日英バイリンガル人材に特化した人材紹介サービスを提供しています。

主に日系企業の米国法人を対象とし、全11拠点を活かして各地域の産業ニーズに応える支援を展開しています。

2022年には日本法人であるインテレッセインターナショナルジャパンを設立し、国内外で活躍を目指す日英バイリンガル人材や帰国者の就職・転職を支援しています。

また、米国内での就職を希望する人材にも対応し、企業と求職者の架け橋として信頼されるパートナーを目指しています。