



【日系グローバル企業】法人向け国際ソリューション営業マネージャー / Corporate Sales Manger

募集職種

人材紹介会社

株式会社インテレッセ・インターナショナル・ジャパン

採用企業名

iii career (Interesse International Japan)

求人ID

1501950

業種

その他（コンサルティング・士業）

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

800万円 ~ 1400万円

勤務時間

9:00-18:00

更新日

2026年01月28日 05:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

法人向けグローバルソリューション営業マネージャー

仕事内容：

- ・新規クライアント、既存クライアントに対して、自社のマネジメントサービスの紹介及びソリューションの提案
- ・新規クライアントから経営課題などをヒアリング。自社サービスの中から最適なサービスを提案
- ・既存クライアントの売上拡大を目指し、新たなニーズを検知していち早く提案。
- ・営業組織のマネジメント（計画策定、戦略立案、営業プロセス分析）等

スキル・資格

必須条件：

- ・大手クライアントへの無形商材提案営業のご経験
- ・IT企業での法人営業のご経験
- ・下記のいずれかのご経験もしくは条件を満たす方
 - ①PM／PMOとしてプロジェクトを推進したご経験
 - ②システム開発プロジェクトの参画経験がありITリテラシーをお持ちの方
- ・非喫煙者希望

歓迎条件：

- ・ビジネスレベルの英語力
- ・ご自身の人脈で新規クライアント開拓ができる方

会社説明

Interesse International Inc.は、1996年にニューヨークで創業し、米国全土で日英バイリンガル人材に特化した人材紹介サービスを提供しています。

主に日系企業の米国法人を対象とし、全11拠点を活かして各地域の産業ニーズに応える支援を展開しています。

2022年には日本法人であるインテレッセイナショナルジャパンを設立し、国内外で活躍を目指す日英バイリンガル人材や帰国者の就職・転職を支援しています。

また、米国内での就職を希望する人材にも対応し、企業と求職者の架け橋として信頼されるパートナーを目指しています。