



法人営業（東京 乃木坂勤務）スーパーフレックス／年休128日

## 募集職種

### 採用企業名

株式会社GLBBジャパン

### 求人ID

1501313

### 業種

通信・キャリア

### 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 最寄駅

千代田線、 乃木坂駅

### 給与

350万円～550万円

### 勤務時間

9:00 - 18:00 フルフレックスタイム制 週2日リモートワーク可能

### 休日・休暇

完全週休2日制（土・日・祝）

### 更新日

2026年02月06日 02:00

## 応募必要条件

### 職務経験

3年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

ビジネス会話レベル

### 日本語レベル

流暢

### 最終学歴

高等学校卒

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 【GLBBジャパンについて】

電気通信事業者や国内エンタープライズ企業、集合住宅事業者などに対して、インターネット接続サービスの提案営業をお任せします。自社でネットワークインフラを構築・運用できる技術基盤を強みに導入実績拡大中。

### 【業務内容】

事業拡大に伴い営業体制を強化するための増員募集です。

■商談設定・ヒアリング(飛び込み営業や過度なテレアポはありません)

■提案資料作成・提案(エンジニアとチームを組んで対応)

■見積書・契約書の作成および締結

■既存顧客のフォロー・アップセル提案

■障害発生時の一次対応(内容把握と専門部署への取次ぎ)

#### 【求める人物像】

- ・受け身ではなく主体性をもって業務に取り組める人
- ・成長意欲が高く前向きに取り組める方
- ・技術の進歩に対して柔軟に対応し、積極的に学び続ける意欲がある方
- ・カスタマーファーストで業務に取り組める方

#### 【社風】

設立当初から「カスタマーファースト」を大切にし、社員全員がお客様の立場に立って行動する文化が根付いています。

部署や役職に関係なく、お客様にとって最善の提案は何かを活発に意見交換できる環境があり、社内のコミュニケーションも非常にオープンです。

チーム全体で成果を生み出す風土が、当社の成長を支えています。

#### 【想定給与】

350万～550万円

賞与：年2回（夏季・冬季）

※初年度は基本支給無し 会社の業績や個人の実績により支給

※2年目以降、1年目の成績に応じて営業手当を支給

賞金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

#### 【休暇】

- ・年間休日128日（2025年度）
- ・年末年始休暇
- ・夏季休暇（3日間）
- ・クリスマス休暇（12/25）
- ・特別休暇（慶弔、産前産後休暇など、就業規則に基づき指定）

#### 【福利厚生】

- ・リモートワーク可（週2回まで）
- ・出産・育児支援制度
- ・慶弔・災害見舞金
- ・オンライン研修「Smart Boarding」の利用
- ・ペネフィットステーション
- ・GLBBのインターネットサービスを無料で利用可能（規定有り）
- ・資格取得支援制度有り（会社が定めた資格に合格またはスコアを保持した社員に資格手当を支給）

---

## スキル・資格

#### 【応募条件】

- ・法人営業の実務経験が3年以上ある方
- ・IT業界（特にネットワーク）での就業経験のある方
- ・ISP業界での就業経験のある方
- ・エンジニアから営業へキャリアチェンジしたい方

いずれかに当てはまる方はぜひご応募ください。

#### 【歓迎条件】

- ・CCNA、CCNP、ITILなどのネットワーク関連の知識
- ・ネットワークや新しい技術に興味・関心のある方

---

## 会社説明