CareerCross by JAC Recruitment

GMO TECH

アフィリエイトクライアント営業職｜拡大エリア：中国・韓国・アメリカ・東ヨーロッパ｜日本語と英語又は中国語を活かす

AIを積極的に活用したWebマーケティングDX企業

募集職種

採用企業名
GMO TECH株式会社

求人ID
1500046

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 渋谷区

最寄駅
山手線駅

給与
350万円 ~ 700万円

勤務時間
10:00~19:00（休憩60分）

休日・休暇
完全週休2日制（土日）、祝

更新日
2025年05月01日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項　本ポジションの魅力】

- 英語力を活かし、中国・韓国・米国市場へ提案営業
- フレキシブルな働き方と充実した福利厚生
- 海外クライアントの集客課題解決を担当
- 多国籍チームとGMOのナレッジを活用し成長

募集背景
当社は、アフィリエイト広告事業・SEM事業の2つの事業を軸に、創業当初から集客マーケティングを行っております。
今回より強固に、アフィリエイト広告事業をより飛躍させるための組織体制変更に伴う募集です
※拡大エリア：中国・韓国・アメリカ・東ヨーロッパ

職務内容
海外クライアント向けにアフィリエイト広告の提案業務をご担当いただき、お客様の集客課題の解決をしていただきます。
WEBでの営業活動の中で、GMOインターネットグループの長年のナレッジを活用した顧客第一の提案営業を実施します。
顧客のニーズに合わせた自社商材やソリューションの提供も可能です。

■具体的には

1. お客様の集客課題・ニーズをヒアリング アポどりの電話や既存顧客の状況ヒアリングしながら新規顧客の増加や、既存顧客のリピート化に注力します。
2. 課題解決のための提案 お客様の元でアフィリエイト広告・リスティング広告・ディスプレイ広告・SNS連動型の広告など、あらゆる手法とを組み合わせながら、最適な集客戦略を提案していきます。
3. 受注後の流れ： 広告を用いた集客戦略導入後の展開や、効果検証についてもお客様と営業ですり合わせを実施。 後工程の広告運用に関しては専門の運用部署が担当します。

■クライアント

通信販売業界やゲーム業界のお客様を中心に課題解決をしていただきます。
その他、複数の集客詳細をもっているため、 あなたの新しいアイデア次第で、あらゆる業界・企業にも販路を広げ提案することが出来ます。

■組織について

多国籍なメンバーで構成されており、業界未経験で入社したメンバーも多く、育成環境が整っております。

雇用形態：正社員
想定年収： 3,600,000 円 - 7,000,000円

- 業務における役割、経験・能力を考慮の上、決定いたします
  ※試用期間3ヶ月間（この間の給与・待遇等に変わりはありません）
  ※月30時間分のみなし残業代含む
  ※年2回査定（1月・7月）
  ※昇給あり
  ※業績や評価に応じてインセンティブ支給

勤務地：東京都渋谷区桜丘町２６番１号 セルリアンタワー

- 各線　渋谷駅より徒歩5分

休日・休暇

- 土曜・日曜・祝日
- 有給休暇（入社半年後に10日間）
- 夏季休暇
- 年末年始休暇
- 慶弔休暇

福利厚生・制度

- 社会保険完備（関東ITソフトウェア健康保険組合加入）
- MVP制度（半年に一度、部署・個人に対して表彰）
- 長期勤務者表彰制度
- ランチ補助
- カフェ無料
- 託児所・キッズルームあり
- リラクゼーションスペース・マッサージルームあり
- 社内イベント

スキル・資格

■必須経験

- ビジネスレベル以上の日本語（日本能力試験N１レベル）
- ビジネスレベル以上の英語・中国語のいずれかのスキル
  ※語学については一次面接時に、簡単なテストを実施させて頂きます。
  応募言語での会話（自己紹介や経歴紹介など）

下記いずれかの経験必須

- アフィリエイトやネット広告業界でのご経験
- 新規営業経験
- 無形商材の営業経験

■歓迎条件

- 課題解決型の営業経験
- トリリンガル

会社説明