外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 海外営業職（英語圏担当・海外出張あり）【金属材料をオーダーメイドで製造 / 残業少なめ / 教育制度充実】

海外（主に英語圏）に自社製品を販売するための営業活動を行っていただきます。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1499574

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 豊島区

給与
400万円 ~ 600万円

時給
想定年収：400万円 ~ 600万円　☆直近5年：賞与3回支給　※残業手当は別途支給となります。

勤務時間
9時00分 ~ 17時30分　※フレックス制度：有（コアタイム：11時00分 ~ 15時00分）

休日・休暇
完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始、有給休暇）、慶弔休暇、産前産後休暇、育児休暇、介護休暇 ※年間休日：123日

更新日
2026年11月28日 15:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】
海外（主に英語圏）に自社製品を販売するための営業活動を行っていただきます。

【具体的な業務内容」
マーケティング、PR＆提案、見積り、納期管理、クレーム対応等、海外出張含めた販売活動、海外への輸出書類(英文)の作成や顧客とのやりとり(電話・メール)を行います。
また、社内のアシスタント・技術・製造・開発・品質管理スタッフと連携し、顧客ニーズに応え信頼関係を構築することで、裁量を持ちながら一貫して担当することが可能です。
入り口から出口まで直接関わり、更に売ったモノが活かされる最終製品を実際に日常で手にしたり目にしたりすると、自分たちの仕事の成果が世の中に広がっている手応えや達成感を感じられます。

【充実した教育制度】
独自性の高い金属材料を扱うので、通常入社3ヶ月～半年間程度の期間は当社のモノづくりや製品知識を学びながら、先輩の案件のサポートをしていきます。
先輩社員も業界のことや金属の知識ゼロで入社した人ばかりで、知識は入社してから習得しています。
日本語や英語について聞ける先輩も多く、仕事の流れ・進め方・注意点など、実践的なスキルを身に付けることができます。
独り立ちの目安を１～3年程度と考えて、チーム全体でサポートしていきます。

【クライアントについて】
クライアントは主に英語圏（東南アジアやインド等）の電子機器メーカーや、半導体関連メーカー。既存の取引先がメインで、新規市場開拓の際にはマーケティング業務として展示会や、アポイントを取って新規営業するケースがあります。
要件ヒアリングの段階では英語、納期確認など自社工場とは日本語、納品先とは英語を駆使して業務を進めます。

【主な取引先】
KOA、マブチモーター、村田製作所、TDK、シチズン、セイコー、パナソニック、アルプス、カイ、フェザー、他多数

【所属部署】
海外部門所属メンバーは現在15名。
「グローバル営業G」と「セールスタスクチーム」に分かれており、日本人・中国人・台湾人・韓国人が所属しております。
本ポジションは「グローバル営業G」に配属予定となります。
グローバル営業Gは現在7名。マネジャー1名、営業職4名、アシスタント3名です。

【海外出張について】
■最大月に1回、1週間～10日程度の海外出張があります。出張先は英語圏が中心です。
■ご本人の希望も考慮しながら、将来的に海外転勤が発生する可能性があります。

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■法人営業、または、それに類する折衝等の経験（BtoB）3年以上
■英語：ビジネスレベル
■日本語：ビジネスレベル（日本語能力試験N1目安）
☆学歴不問

【歓迎スキル】
■Excelスキル（関数計算、表・グラフ作成）
■PowerPointスキル（プレゼン資料作成）
■普通自動車免許保有者

会社説明