

セールスエンジニア/事業開発スペシャリスト Sales Engineer (Space Company or Tech)

経営層と連携 | 国際業務 | 戦略的セールス&産業創出ポジション

### 募集職種

# 人材紹介会社

Advisory Group株式会社

#### 求人ID

1499509

## 業種

その他 (メーカー)

# 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

500万円~経験考慮の上、応相談

#### 更新日

2025年10月03日 10:01

応募必要条件

# 職務経験

3年以上

# キャリアレベル

中途経験者レベル

## 英語レベル

日常会話レベル

# 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒: 学士号

## 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

# 募集要項

CEO・CTO・CFOなど経営陣と密に連携しながら、国内外の新規事業開拓や産業形成に取り組むポジションです。宇宙×ビジネスという先進領域で、グローバルに活躍できる環境です。

# 主な業務内容

- 事業戦略の立案・実行(政策提言・業界形成活動含む)
- 海外を含む新規ビジネス機会の創出・拡大
- 国際オフィス間の連携・情報共有の強化
- キープロジェクトの推進とアカウント管理

- 多様なバックグラウンドの関係者との調整・合意形成
- 業界構造や市場ルールの形成にも関与可能

#### 歓迎条件:

- 宇宙産業(ペイロード・通信・データ関連)の業務経験
- 航空宇宙工学の修士号など専門的バックグラウンド
- 国際的な政府プロジェクトへの関与経験
- 宇宙機のシステム理解、広報・法務・会計の知識

戦略思考と技術知識を活かして、宇宙と未来産業の成長に貢献したい方、ぜひご応募ください。

This is a Business Development Specialist role within a Global Business Strategy Group. The role is highly cross-functional, requiring close collaboration with leadership across the organization (CEO, CTO, CFO, etc.) and international offices.

## Responsibilities:

- Strategy Development: Formulate and execute business strategies, including industry creation activities like lobbying and economic analysis.
- New Business Development: Identify and develop new global business opportunities.
- Global Coordination: Enhance collaboration and communication between international offices.
- Project Management: Lead key projects, potentially managing accounts from initial planning to contract execution.
- Stakeholder Management: Facilitate discussions and align stakeholders with diverse perspectives.

#### **Preferred Qualifications:**

- Experience in the space industry, particularly with payloads, data, and communications.
- Advanced degree in aerospace engineering.
- Experience with government projects and international business.
- · Familiarity with spacecraft subsystems and systems engineering.
- Understanding of public relations, legal affairs, and accounting.

# スキル・資格

# 応募要件

- B2B技術系サービス領域でのビジネス開発・セールス・プロジェクトマネジメント経験5年以上 または
- 戦略系コンサルタントとしての戦略立案~実行支援経験5年以上
- 戦略立案、組織設計、オペレーション構築スキル
- 数学・物理の基礎知識
- 日本語・英語ともにビジネスレベル以上

# Qualifications:

- 5+ years of experience in business development, technical sales, or project management within a B2B technical services environment, with a proven track record of handling large-scale projects and deals.
- Alternatively, 5+ years of experience as a business consultant with expertise in strategy development and implementation.
- · Strong understanding of business strategy, team leadership, and operational design.
- · Basic knowledge of mathematics and physics.
- · Business-level fluency in Japanese and English.