



法人営業部 リレ - ションシップマネージャー / Corporate Business Department

ブラジル銀行東京支店 * 銀行出身者優遇 * 公用語英語

募集職種

採用企業名

ブラジル銀行東京支店

求人ID

1499464

部署名

法人営業部

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

経験考慮の上、応相談

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

8 : 45 ~ 17 : 15 (7.5時間勤務)

休日・休暇

週休2日制 ー 土曜日、日曜日、祝日(日本の祝日に沿う)

更新日

2026年06月04日 13:00

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒 : 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Report to: Head of Corporate Department

1. Job Functions/Responsibilities.

- Support to Corporate Dept Manager and team 法人部門のマネージャーおよびチームをサポート
- Good relationship with clients both local / overseas 国内外の顧客との良好な関係を維持
- Create, execute, and follow up the plan, based upon target from Management Committee, to overcome the target 経営委員会からの目標に基づき、計画を立て、実行し、フォローアップして目標を達成
- Responsible for establishing mutual relationship between BB in Brazil and BB Tokyo ブラジルのBBと東京のBB間の相互関係の確立に責任を持つ
- Cultivate and initiates Business from Asia アジアからのビジネスを開拓・促進
- Expands sales in both existing clients and new clients by actively introducing products 既存顧客および新規顧客に対し、積極的に商品を紹介し、販売を拡大
- Have sense of mutual back-up among Team members チームメンバー間で相互サポートの意識を持つ

スキル・資格

Qualifications/Experience Required

- Over 10 years of experience in trade finance of financial institutions 金融機関における貿易金融での10年以上の経験
- Experience in credit analysis related to credit screening of listed and unlisted companies 上場企業および非上場企業の信用審査に関連する信用分析の経験
- Experience in legal affairs such as contracts related to trade finance etc., 貿易金融に関連する契約などの法務経験
- Experience in roller strategy sales for mid-sized companies including unlisted companies, small and medium-sized companies, etc., 非上場企業や中小企業を含む中規模企業向けのローラー戦略販売の経験
- Business experience in trade finance in Japan and Asia 日本およびアジアにおける貿易金融の業務経験
- Experience in Management in a Bank for both domestic and foreign company 国内外の企業を対象とした銀行での管理職経験
- Excellent oral and written communication skills in both Japanese and English 日本語と英語の両方での優れた口頭および書面でのコミュニケーションスキル
- Well-developed negotiation skills 高度な交渉スキル
- Cultivate and establish new business structure as well as products which meets Banco do Brazil requirement バンコ・ド・ブラジルの要件を満たす新しいビジネス構造や製品の開拓と確立
- Strong cooperativeness and customer focus 強い協調性と顧客志向
- Preferable for having Brazilian Market knowledge ブラジル市場の知識があれば尚可

会社説明