

【人材コンサルタント/マネージャ候補】〜社内公用語英語/インセン制度充実/人材業界経験者歓迎〜

社内公用語英語/評価・業績/チームワーク/ダイバーシティ/社長直下/

# 募集職種

#### 採用企業名

Turnpoint Consulting Co., Ltd.

## 支社・支店

Turnpoint Consulting株式会社

# 求人ID

1497845

#### 業種

人材紹介

# 会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

#### 外国人の割合

外国人 半数

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区, 中央区

### 最寄駅

半蔵門線、 水天宮前駅

# 給与

600万円 ~ 750万円

#### ボーナス

固定給+ボーナス

#### 勤務時間

9:00~18:00 休憩時間:60分 \*フレックスタイム制度(コアタイムなし)

# 休日・休暇

完全週休2日制(休日は土日祝日)

#### 更新日

2025年10月16日 08:00

応募必要条件

#### 職務経験

3年以上

# キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 75%程度)

### 日本語レベル

ネイティブ

# 最終学歴

高等学校卒

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

#### 【募集要項 本ポジションの魅力】

• **英語力を活かす環境** 社内公用語は英語。

#### • 多様な業務経験

採用支援と転職コンサル両方に携わる両面型コンサルティング。

#### • フレックスタイム制度

コアタイムなしのフレックス制度、自分に合ったスタイルで勤務。

## • 成長を支える制度

高インセンティブと育成制度でキャリアをサポート。

#### 【仕事内容】

モビリティ・自動車業界に特化した人材紹介コンサルティング会社で、法人企業の採用、個人の転職を両面からご支援していただきます。双方のニーズをヒアリング・理解し、最適な機会提供を行っていただきます。さらに、マネージャー候補として、育成観点でのコンサルティング能力を身につけたうえで、将来はチームメンバーのマネジメントも担当していただきまます。

#### ■職務詳細

企業から頂いた求人を元に、最適な人材を探しご紹介し、企業と登録者それぞれのニーズにお答えします。

- 求職者の獲得:主にSNSやスカウトサイトでアプローチを行っていただきます。
- 進捗管理:求人紹介~ご入社まで、面談やウェブ、電話やメールなどを通じてサポートしていただきます。
- クライアント企業の開拓:電話、メール、SNS (LinkedInなど)、展示会での名刺交換など、様々な方法のアプローチを行っていただきます。
- チームマネジメント: 3-5人のコンサルタントをマネジメントしながら、プレーイングマネジャーとしてチーム全体の売り上げ目標達成に貢献していただきます。

#### ・担当クライアント:

外資系企業や日本の大手メーカー、MobilityやMaaS領域のスタートアップなど、幅広く携わっていただきます。担同社数は平均10社程度(30-40求人)となっており、経営陣との折衝も発生します。

#### ・担当の求職者:

年収800万円以上などのハイクラス人材を中心に、日本支社長やマーケティング責任者、エンジニアなど、様々な職種の方々をご支援いただきます。

#### 雇用形態

#### 正社員

試用期間:3ヶ月 フレックスタイムの利用は試用期間後となります。

#### 年収

予定年収600万円~750万円

年俸制

<賃金内訳>

年額(基本給):3,550,000円~4450,000円 その他固定手当/月:98,611円~123,611円

固定残業手当/月:98,611円~123,611円(固定残業時間42時間0分/月)

超過した時間外労働の残業手当は追加支給

#### <月額>

499,000円~626,055円(12分割) (一律手当を含む)

昇給有無:有 残業手当:有

# ■超過した時間外労働の残業手当は追加支給

■他インセンティブ有 (1件ごとの成約インセンティブ、半期の売上に対するインセンボーナス(1月・7月/100%達成で100万円/半期)年間業績優秀者への別インセン)

★社員の中には20・30代でインセン400~500万以上・年収900~1000万の方も!

賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。 月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

# 勤務地

本社:東京都中央区日本橋蛎殼町2-13-6 EDGE水天宮9F

受動喫煙対策:敷地内全面禁煙

転勤:無

#### 勤務時間

フレックスタイム制

コアタイムなし 休憩時間:60分 時間外労働有無:有

標準的な勤務時間帯:9:00~18:00

#### 休日休暇

- 完全週休2日制(休日は土日祝日)
- 年間有給休暇10日~20日(下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります)
- 年間休日日数124日
- リフレッシュ休暇(連続3日間)、年末年始休暇、慶弔休暇
- 有給取得率:90%

# 手当/福利厚生

• 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

〈各手当・制度補足〉

通勤手当:定期代支給
社会保険:補足事項なし
退職金制度:401K

<育休取得実績>

• 有(育休後復帰率100%)

<教育制度·資格補助補足>

- 社内TOEIC(R)テスト受講制度あり
- 語学研修補助制度あり

<その他補足>

• 引越し手当、語学研修費、フレックスタイム制度、各種表彰制度、社員旅行、報奨休暇、傷病休暇など

#### スキル・資格

#### ■必須条件:

- 人材紹介営業/コンサルタント経験もしくは3年以上の営業経験
- ビジネスレベル以上の英語力(社内公用語は英語です) ※毎日英語を使用するので、英語を今後伸ばしていきたい、英語が使って仕事がしたいという方も大歓迎です。

#### **■**歓迎条件:

- 3人以上チームのマネージャー経験
- 営業職にて連続達成されたご実績のある方
- 新規営業、B2C営業、または課題解決型のソリューション営業の経験

#### <語学力>

• 必要条件:英語中級

# 会社説明