



【インド求人！】世界120カ国以上500ヶ所の営業拠点を持つ多国籍企業 × 日系営業責任者としてご活躍可能！

裁量権の高い環境にて、日系ビジネスをリードしていただける方を募集しております！

募集職種

人材紹介会社

[RGF Select India Pvt. Ltd](#)

採用企業名

世界最大保険ブローカー

求人ID

1493935

業種

生命保険・損害保険

会社の種類

大手企業(300名を超える従業員数)

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

インド

給与

400万円～600万円

ボーナス

固定給+ボーナス

歩合給

給与：歩合給込み

勤務時間

9:30-18:30(Monday to Friday)

休日・休暇

土日祝+有給

更新日

2026年01月30日 01:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル(英語使用比率: 75%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項**【おすすめポイント】**

★世界120カ国以上500ヶ所の営業拠点を持つ多国籍企業にて貴重な新規求人です！同社の南インド拠点の日系営業の責任者としてご活躍いただけます！

★インド経済のダイナミクスを感じながら、過去の営業経験及び英語力を活かし、ご活躍したい方にオススメの求人です！

★裁量権の高い環境にて、日系ビジネスをリードしていただける方を募集しております！

日系企業が多く集まる南インド地域（チェンナイ・バンガロール等）を中心に日系顧客責任者として、全インドの日系企業向けの損害保険、社員向けの医療保険の営業活動を行って頂きます。

■業務内容

- ・Japan Desk Businessの強化に伴い、日系企業向けの営業戦略の策定。
- ・日系企業のトップマネジメントに対しての保険商品のマーケティング、営業業務全般。
- ・既存や新規日系企業への保険（工場・事務所の火災保険、貨物保険、従業員の医療保険等）の営業活動。
- ・日系顧客のマーケティング業務、日本人マネジメント層との関係構築
- ・マネジメントへレポートинг及び営業戦略の立案

スキル・資格**【必須要件】**

- ・法人営業経験7年以上（保険、金融商品の営業経験があれば望ましい）
- ・ビジネスレベル以上の英語力
- ・インドにて長期就業が出来る方。

【歓迎要件】

- ・インドでの就業経験
- ・保険商品の営業経験
- ・チームマネジメント経験

会社説明