MMJ Network
For Your Career



DXコンサルティングファーム【コンサルティングセールス】募集!!

3年で4倍成長の東証上場グループ企業が、IT分野でチャレンジ精神ある方を募集!!

募集職種

人材紹介会社
MMJ Network

採用企業名
日系ITコンサルティング企業

求人ID
1493719

部署名
コンサルティング セールス

業種
ITコンサルティング

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
銀座線、　虎ノ門駅

給与
800万円 ~ 1900万円

勤務時間
9:00 - 18:00

休日・休暇
【年間休日１２０以上】土日祝日、夏休み、年末年始休み、会社休日、慶弔休暇、育児休暇、産休等

更新日
2026年11月04日 03:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

日本を代表する銀行、総合証券、インターネット証券のテクノロジーパートナーとしてビジネスを展開し、金融フロンティア領域における国内トップブランドのポジションを獲得している企業です。現在では、これまでに培ったAI/ブロックチェーン/クラウド技術等のキーテクノロジーを軸として、対象顧客を金融機関に限定しない高付加価値サービスを広く提供しています。

クライアントの抱える事業課題に対して、セールスとして社内外の関係者をリードし、既存事業の変革や新規事業創出を行います。マーケット分析、顧客課題の特定、提案からプロジェクトの品質管理まで幅広く担当し、また、当社のテクノロジーを活用するほか、社外の最先端のプレイヤーと連携をしながら顧客のビジネスの変革をリードします。
自社のセールス組織の立上げや、事業計画策定、新規事業を担当いただくこともあります。

・新規顧客の獲得と既存クライアントの関係強化
・マーケット動向の調査と競合分析
・ビジネスニーズの分析と適切なソリューションの提案
・契約締結のサポート
・営業計画の策定と予算管理
・セールスチームの組織設計
・その他、事業計画策定、オペレーション設計、新規事業の企画実行

スキル・資格

●必須経験（大学卒後社会人経験2年以上で、下記両方のご経験をお持ちの方）

(1)顧客折衝経験
(2)社内外の関係者と連携してビジネスを進めた経験

●歓迎経験
(1)IT系企業もしくはコンサルティングファームでの実務経験
(2)BizDev経験
(3)BtoBセールス経験

会社説明