CareerCross by JAC Recruitment

【業界最大手のグローバル企業で活躍】エリアセールスマネージャー（大阪）｜サービスオフィス・レンタルオフィス

業界最大手の安定した事業基盤！語学力を活かせるグローバル環境！

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

採用企業名
世界120カ国以上でサービスを展開する世界的オフィスブランド

求人ID
1493025

業種
デベロッパー・ハウスメーカー・建設

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態
正社員

勤務地
日本

給与
600万円 ~ 1000万円

勤務時間
9:00～18:00 (休憩1時間)

休日・休暇
完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

更新日
2025年08月04日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

近年、急速に成長を遂げるサービスオフィス業界の世界的リーディングカンパニーである国際企業にて営業職としてご活躍頂ける方を募集いたします！

地元で起業を志す方々の支援、地方への企業誘致、震災の復興のためのサテライトオフィスなど様々なソリューションの提供を通じて、地方創生を担うことも可能です。

【業務詳細】
■新規顧客の開拓営業
■既存顧客のフォローアップ
■担当拠点のスタッフ・施設マネジメント
■担当拠点の収支管理
■営業活動の目標・収益管理
■顧客の契約締結・更新対応
■その他拠点運営業務

新規から既存まで様々なお客様へのセールス（営業活動）を行うとともに、担当拠点のオペレーション（運営管理全般）も担当頂きます。

各種営業ツールが全国・全世界共通でクラウド上に用意され、業務を効率よく行えるIT環境が整備されています。

セールスマネージャーは、言い換えれば各拠点（事業所）の運営責任者。充分な裁量と権限があり、担当拠点のさらなる収益向上とサービス向上のため主体的に業務へ取組めます。

入社後数週間のオリエンテーションはもちろん配属後も継続的な教育研修を受けられます。業務に必要な知識やノウハウをいつでも学べる社内オンライン講座など、多彩で充実したカリキュラムが社員から好評です。

スキル・資格

- 学歴不問
- ビジネスシーンでの基本PC操作に支障がない方
- ５年以上のB2B ソリューション / サービスの営業およびビジネス開発の経験
- リーダー、チームマネジメントの経験
- 英語力がある方歓迎

会社説明