



(管理職待遇・営業職) インサイド セールススーパーバイザー

■世界最大手 ■米国国際総合物流企業

募集職種

採用企業名

ユーピーエスグループ

支社・支店

ユーピーエス・ジャパン株式会社

求人ID

1491735

部署名

営業

業種

物流・倉庫

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

山手線、 田町駅

給与

1000万円 ~ 1200万円

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

9:00~18:00 (休憩1時間)

更新日

2026年04月24日 14:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

エグゼクティブ・経営幹部レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項**Job Title: Inside Sales Supervisor****職務内容**

- セールスプラン達成に向けた分析・戦略立案およびチーム支援
- DRIVE、Pipeline、Einstein を活用した顧客動向分析・営業活動管理
- 他部署（マーケティング、オペレーション等）との連携と情報共有
- Japan Strategy/ BP Initiative の実行と営業活動の最適化
- チームメンバーの育成・コーチング・パフォーマンス管理
- QJS を通じた営業スキル評価と指導
- 営業レポートの作成と活動結果の可視化
- 契約・価格戦略の確認および複雑商談のサポート
- 顧客対応（質問対応、サービス案内、購買傾向分析）
- 競合他社の動向調査と管理職への報告
- Inside Sales Executive の活動管理と営業指導
- 新規開拓・既存顧客フォロー・営業同行
- 社内調整、営業データの分析および定期報告
- チームミーティングの実施、勤怠管理、経費承認

スキル・資格**【スキル・資格】**

- 営業力、営業管理能力、指導力
- 会社指針の理解力、実行力
- 理論的思考、戦術策定力
- 英語力(社内外とのコミュニケーション有)
- 社内スタッフ、及び顧客とのコミュニケーション・交渉スキル
- PC Skill (MS Word/Excel/Power Point)

会社説明