CareerCross by JAC Recruitment

IT営業（SES営業）／法人営業

IT スキル・経験が養われながら、人脈が拡がります！

募集職種

人材紹介会社
株式会社NEX-GEN

求人ID
1490918

部署名
営業部

業種
人材派遣・アウトソーシング

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
都営新宿線、　岩本町駅

給与
400万円 ~ 550万円

勤務時間
9:30～18:30(昼食時間12時～13時の1h)

休日・休暇
年間休日120日以上

更新日
2025年07月07日 02:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【ポジションの魅力】

エンジニアと企業の「縁」をつなぐ、やりがいのある仕事です

裁量が大きく、スピード感のある環境で成長できます

ITや人材ビジネスに興味があれば未経験でもOK！

【業務内容】

ITエンジニアと企業のマッチングを行う「人材提案営業」として、以下の業務を担当していただきます。

- 企業（クライアント）へのアプローチと案件獲得
- エンジニアのスキルシート作成・提案・面談調整
- 企業とエンジニア間の面談同席・条件交渉
- 契約締結、開始後のフォローアップ（継続確認やトラブル対応）
- 協力会社（パートナー）との関係構築・調整
- 案件／人材情報のデータ管理（Excel、スプレッドシート等）

【社風】
・フラットで風通しの良い社風です。
・定期的に食事会や懇親会を開催しています。

【今後の事業展開】
優良案件の増加などにより、事業拡大を目指します。

【受動喫煙防止対策】
屋内禁煙

スキル・資格

必須要件
・営業経験（IT未経験でも可）
・英語 （読み書きレベル可）

歓迎要件
・英語スキル
・IT営業経験

※ 学歴不問・年齢不問・国籍不問！

会社説明