



【名古屋】 セールスマネージャー

米国本社 様々な分野で使用される電子部品の販売促進とサポート

募集職種

採用企業名

ビシエイ ジャパン株式会社

求人ID

1490102

業種

電気・電子・半導体

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

愛知県, 名古屋市中村区

給与

850万円～経験考慮の上、応相談

勤務時間

9:30～18:00（休憩1時間）

休日・休暇

完全週休二日制（土日祝）

更新日

2026年02月11日 07:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

募集背景

当社はディスクリート半導体と受動部品の分野で世界有数のメーカーである米国V i s h a y社の子会社で、自動車、産業用機器、通信機器など様々な分野で使用される電子部品の販売促進とサポートを行っています。今回は営業部門の強化のため、名古屋営業所のセールスマネージャーを募集します。

仕事内容

中部～関西地区の車載関連、産機関連顧客へビシエイ製品を提案し、販売していただきます

<詳細>

- ・セールス部門、ビシエイ社の各事業部や、代理店と共に活動し、車載関連、産機関連顧客へビシエイ製品を拡販する
- ・拡販に当たっては、値段と納期ではなくビシエイ社製品の技術的優位点を前面に出して活動する
- ・その他、上記業務に付随する業務

スキル・資格

必須

以下条件を満たす方

- ・同業他社での5年以上の経験
- ・車載顧客への販売活動に習熟している事
- ・円滑なコミュニケーション能力
- ・英語での読み書き、会話能力必須（英検準1級、TOIEC 800点など）
- ・業務に必要な国内外出張に支障がない事

歓迎

- ・ディスクリート半導体、受動部品の販売経験が有れば望ましい
- ・電気工学・電子工学・電子情報工学の学位

雇用形態

正社員

年収・給与

年俸：850万円～（固定賞与含む）

※ご経験・スキルを考慮し、社内規定に基づき決定します

昇給：原則年1回

賞与：原則年2回

勤務地

ビシエイジャパン 名古屋事務所

住所：愛知県名古屋市中村区

待遇・福利厚生

社会保険：健康保険、厚生年金、労災保険、雇用保険

通勤手当：会社規定に基づき支給

退職金制度あり

昼食補助あり

選考プロセス

カジュアル面談→面接（2回程度を想定）→内定

会社説明