



【英語】 クライアント営業職/成果報酬型インターネット広告/年収450万～600万円@渋谷

・インターネット集客に特化した大手インターネットサービスグループ企業です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルパワー

採用企業名

成果報酬型インターネット広告企業！

求人ID

1490086

部署名

海外アドプロデュース部

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区、渋谷区

最寄駅

山手線、渋谷駅

給与

450万円～600万円

勤務時間

10：00～19：00（休憩時間：60分）・残業：有（月平均20時間以内）

休日・休暇

土・日・祝日、有休休暇、夏季休暇、年末年始休暇、年末年始休暇、慶弔休暇

更新日

2026年01月28日 05:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

■おすすめポイント

- ・インターネット集客に特化した大手インターネットサービスグループ企業です。
- ・アジア圏・ヨーロッパ圏向けの顧客を中心にアフィリエイト広告を提案していただきます。
- ・言語スキルや・営業経験を活かせる求人です。

■業務内容

海外クライアント向けにアフィリエイト広告の提案業務をご担当いただき、お客様の集客課題の解決をしていただきます。WEBでの営業活動の中で、GMOインターネットグループの長年のナレッジを活用した顧客第一の提案営業を実施します。顧客のニーズに合わせた自社商材やソリューションの提供も可能です。

■具体的には

- ①お客様の集客課題・ニーズをヒアリング アポどりの電話や既存顧客の状況ヒアリングしながら新規顧客の増加や、既存顧客のリピート化に注力します。
- ②課題解決のための提案 お客様の元でアフィリエイト広告・リストティング広告・ディスプレイ広告・SNS連動型の広告など、あらゆる手法とを組み合わせながら、最適な集客戦略を提案していきます。
- ③受注後の流れ：広告を用いた集客戦略導入後の展開や、効果検証についてもお客様と営業ですり合わせを実施。後工程の広告運用に関しては専門の運用部署が担当します。

■給与詳細

- ・月収30万円～58万円

※うち固定残業代56,600円～76,000円（みなし残業30時間を含む）

- ・昇給：有(年2回査定(1月・7月))

※業績や評価に応じてインセンティブ支給

- ・交通費支給：月上限3万円まで

■日本語の使用割合：70%

■福利厚生・待遇：

- ・社会保険完備
- ・新規事業提案制度(関東ITソフトウェア健康法頭組合加入)
- ・MVP制度(半年に一度、部署・個人に対して表彰)
- ・長期勤務者表彰制度
- ・ランチ補助
- ・カフェ無料
- ・託児所・キッズルームあり
- ・リラクゼーションスペース・マッサージルームあり
- ・社内イベント

■オフィスの喫煙状況：オフィス内禁煙

■選考の流れ：

書類選考→適性検査→1次面接→最終面接→内定

適性検査あり(SPI)

オンライン面接：対応可(最終面接も相談可)

語学については一次面接時に、簡単なテストを実施させて頂きます。

応募言語での会話（自己紹介や経歴紹介など）

スキル・資格

■必須スキル・資格

- ・新規営業経験をお持ちの方 ※個人・法人問わず
- ・デジタルマーケティングに関する何らかの知識をお持ちの方
- ・数字(目標)を追いかけたご経験をお持ちの方

■尚可スキル・資格

- ・課題解決型の営業経験
- ・トリリンガル
- ・アフィリエイト広告の知識

会社説明