外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語 / 海外営業（アメリカ大手企業担当・データセンター顧客向け電子部品）【海外出張あり】

データセンター顧客向け電子部品の営業活動。顧客はアメリカの大手企業になります。

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバルリーフ

求人ID
1489368

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

給与
600万円 ~ 1000万円

時給
想定年収：600万円 ~ 1,000万円

勤務時間
9時00分 ~ 17時45分（実働7時間45分）

休日・休暇
■完全週休二日制（土・日） ■祝日 ■年末年始 ■個人別指定休日（誕生日） ■年次定例（有給）休暇 ■慶弔休暇、他

更新日
2026年11月11日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
短大卒： 準学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】
データセンタ顧客向け電子部品の営業活動（既存及び新規）。
顧客はアメリカに本社を持つ大手企業。製品は顧客のサーバーの仕様に応じたカスタム設計品。出張等を通じて顧客から新規案件の情報を獲得し、社内技術部門と設計提案を行い、サンプル出荷、見積提出、コンペを経た後、量産受注に結びつけるために、社内外をリードします。
顧客と直接やり取りをするもの、海外販社を通して行うものの2パターンあり、約半々。既存顧客は週に複数回定例電話会議があります。

【当課で働く魅力・やりがい】
世界的に有名、且つ現在最も成長著しい複数のアメリカの大手企業と、直接仕事が出来ること。

【出張の頻度】
年間合計でアメリカが2～3回、工場のあるフィリピンが2～3回、その他アジア地域に1～2回。

【当課で働く難しさ】
顧客担当者の能力、サプライヤーに求められるレベルが質、量ともに高く、スピード感を持った対応が必要となる事。更に仕様変更、スケジュール変更等の変更が非常に多く、それに伴い都度社内外で交渉・調整が必要になる事。
基礎的な設計、及び生産技術的知識を習得する必要があります。

【将来的なキャリアパス（5～10年）】
グループリーダーやマネージャーとしてご活躍いただきます。

スキル・資格

【必須スキル/経験】
■海外営業経験がある方
■海外出張対応可能な方
■英語：ビジネスレベル以上
※TOEIC 900点以上目安。アメリカの顧客との電話会議を取り仕切れるレベル。
■日本語：ネイティブレベル

【歓迎スキル/経験】
■スマートフォン、パソコン、サーバー等の電子部品業界での営業経験がある方

会社説明