



【東京】提案営業 | お客様のニーズに合わせて自社工業製品を提案 | ゴム・金属・樹脂等の営業経験者募集 ※ノルマありません

工業用ゴム製品・樹脂金属部品卸売・OA機器用ゴムロール等の自社製品を製造、販売

## 募集職種

### 採用企業名

東邦ゴム工業株式会社

### 求人ID

1486855

### 業種

化学・素材

### 雇用形態

正社員

### 勤務地

東京都 23区, 港区

### 最寄駅

都営三田線、 芝公園駅

### 給与

350万円 ~ 550万円

### 更新日

2026年06月03日 12:00

## 応募必要条件

### 職務経験

1年以上

### キャリアレベル

中途経験者レベル

### 英語レベル

基礎会話レベル

### 日本語レベル

ネイティブ

### 最終学歴

短大卒： 準学士号

### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

## 募集要項

- 部品商社としてスタートし、工業用ゴム製品、樹脂・金属部品卸売の他、OA機器用ゴムロール等の自社製品を製造、販売する技術商社。
- 海外事業も展開しマレーシア、ベトナムに自社工場、シンガポール、香港に海外事務所を保有。

### ■主な仕事内容

工業製品(ゴム/金属/樹脂/プラスチック)等の営業をお任せします。お客様のニーズに合わせて自社製品を提案したり商社的な営業をお任せします。首都圏だからこそ幅広い業界のお客様をご担当頂きます。

お客様の製品に対して当社が工業製品（自社製品/他社製品）を提案し、さらに付加価値をつけるお手伝いを当社が行います。

■首都圏の機械/自動車/建設/製紙等、お客様は多岐に渡ります。

■コクヨさんに飛沫防止パネルの納入実績有

■競合が少なく、他社は当社ほど商品ラインナップが多くないため、当社が選ばれることが多く、企業様の相談役のような存在です。

お客様の状況に合わせて、メーカー営業・商社営業どちらも経験することができます。商品インプットは当社でサポートさせて頂きます。

#### 【入社後】

異業界の方には、入社後半年間研修(OJT)があります。座学、工場見学、営業同行、事務業務、工場内作業といったことを行っております。個々に合わせて研修期間の長さや中身を調整します。

#### 配属先情報

全体10名(20代~50代)※ゆくゆくは管理職をお任せします。

---

## スキル・資格

### 必要な経験・能力等

#### 【必須】

- 法人営業経験のある方(有形商材)

#### 【歓迎】

- ゴム/金属/樹脂/プラスチックのいずれかで営業経験のある方
- 自走力もって行動できる方 ◎17時~19時の間にほとんどの方が帰宅されます。

### 雇用形態

正社員

期間の定め：無

<試用期間>

3ヶ月

備考：変更無

### 給与

想定年収：350万円~500万円

形態：月給制

備考：月給228,000円~350,000円 基本給228,000円~350,000円を含む/月 ■賞与実績:年2回

諸手当：通勤手当(会社規定に基づき支給)、残業手当(残業時間に応じて別途支給)

### 勤務地

東京支店：東京都 港区 芝公園2丁目10-1

受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

<転勤> 当面無

### 勤務時間

09:00~17:45(所定労働時間7時間45分)

休憩時間：60分

残業：有

### 休日・休暇

年間休日日数117日

(内訳) 土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始5日

その他(5週に1回土曜AM出勤があります)

有給休暇：有(10日~)

### 待遇・福利厚生

社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

寮・社宅：有

その他制度：会員制リゾートホテル、社内預金利子補給制度

退職金：有

### 選考内容

面接回数：2回程度(目安)

筆記試験：無

採用人数：2名

---

## 会社説明