



法人営業職/B2B Account Sales | 無線LAN機器プロバイダー世界No.1 | ITの営業経験活かせる

アメリカ本社・外資系 無線LAN機器プロバイダーとして11年連続世界No.1

#### 募集職種

##### 採用企業名

ティーピーリンクジャパン株式会社

##### 求人ID

1480087

##### 業種

ハードウェア

##### 会社の種類

外資系企業

##### 雇用形態

正社員

##### 勤務地

東京都 23区, 千代田区

##### 最寄駅

山手線、秋葉原駅

##### 給与

450万円 ~ 650万円

##### 更新日

2026年02月11日 03:00

#### 応募必要条件

##### 職務経験

3年以上

##### キャリアレベル

中途経験者レベル

##### 英語レベル

日常会話レベル

##### 日本語レベル

ネイティブ

##### 最終学歴

大学卒：学士号

##### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

#### 募集要項

##### ★アピールポイント

- 世界170か国以上で12億人を超えるユーザーにネットワーク製品を提供
- 世界WLAN市場・スイッチングハブ市場においては、マーケットトップクラスのシェアを誇る
- 国内シェアNo.1を目指す
- 20代、30代が活躍、フラットで積極的にコミュニケーションが取れる環境

#### 業務内容

- ・法人顧客の新規開拓を支援し、製品・マーケティング戦略を立案。
- ・既存顧客との関係構築をサポートし、売上向上を目指す。（ミーティング、トレーニング、在庫管理、販促提案など）。
- ・新しい販売チャネル、販売代理店、Slerを開拓し、法人向け営業を拡大します（電話、メール営業、商談設定など）。
- ・B2Bイベント、活動、プログラム支援。
- ・受注データ分析、発注、在庫、請求書のサポート。

## スキル・資格

### 必須経験:

- ・2年以上のIT B2B営業経験（法人販売/営業経験）、IT/ネットワーク関連経験または法人営業経験が望ましい
- ・積極性、責任感、高いコミュニケーション能力、効率性、チャレンジ精神旺盛、学び続ける意欲と向上心がある方

### 学歴:

大学卒業（IT系知識・経験があると尚可）

### 語学:

日本語ネイティブ、英語基本会話・読解・ライティング可

### 年収:

450～600万円（目安） ※経験やスキル、知識を考慮して決定します。

### 勤務場所：東京

転勤：無し  
出向：無し

### ■勤務条件■

#### 雇用形態：無期雇用

試用期間：有り（3ヶ月）

#### ＜給与補足＞

※上記年収は賞与を含んでおります。  
予定年収はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。  
月額は固定手当を含めた表記です

### 交通費：

全額支給（月5万円まで）

社会保険：健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

### 残業手当：

通常の残業代  
定額の残業代+通常の残業代  
20時間以上を超えた場合、残業代を支給

### 就業時間：

就業時間 09:00～18:00  
休憩時間 12:00～13:00  
残業 月 10 時間～20 時間程度

### 休日・休暇：

年間休日 120 日  
有給休暇 初年度 10 日（7か月目～）  
完全週休2日制 土日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

#### 【休日・休暇その他】

完全週休2日制(かつ土日祝日)  
有給休暇10日～15日  
休日日数120日  
夏季・年末年始

受動喫煙対策：就業場所 全面禁煙

### ■選考プロセス■

適性試験：無し  
面接回数：2回

## 会社説明