



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語 / 中国向け海外営業（高機能材料の貿易営業）【約30年の実績がある日本と中国の貿易専門商社】

約30年の実績がある日中貿易商社で、高機能材料の営業に携わっていただきます。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1480052

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 中央区

給与

600万円 ~ 1200万円

時給

想定年収：600万円 ~ 1,200万円 ※残業代は別途支給となります。

勤務時間

9時30分 ~ 18時00分 (所定労働時間：7時間30分)

休日・休暇

完全週休2日制 (土・日・祝日) ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇、他

更新日

2026年05月29日 07:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

- 約30年の実績がある日中貿易商社で、高機能材料の営業に携わっていただきます。
- 具体的な取扱商品は、スマートフォンやノートパソコン等に代表されるモバイル/PC機器、自動車用機能性材料、光通信用多芯コネクタ部材、汚水処理用環境関連設備の素材など、多岐にわたっています。
- 将来的には子会社（中国深圳）の駐在要員・現地法人幹部職としてキャリアアップも望めます。

【仕事の魅力】

- 海外営業では、さまざまな問題や課題に立ち向かう機会が多くあります。文化の違い、言語の障壁、法律的な規制など、さまざまな困難を乗り越えることで、自己成長が促進されます。
- グローバルマインドを構築する良い機会となります。国際的な視点を持ち、国際的なビジネス環境に適応できる能力を獲得することができます。
- 海外営業は挑戦的で、成功には努力が必要ですが、その過程で得られる経験や報酬は非常に魅力的です。キャリアの中で非常に充実感のある領域となり得ます。
- 中国と日本はともに経済大国であり、世界的な影響力を持つ国です。両国の市場規模は非常に大きく、多くのビジネスチャンスが存在します。日中両国のビジネスを結び架け橋となって、活躍したい方にはチャンスが一杯です。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 中国語：ビジネスレベル
- 日本語：ネイティブレベル
- 下記のいずれかのご経験がある方
 - ① 商社での輸出入の営業経験
 - ② モバイル機器・PC機器・液晶回り・EV・脱炭素関連商材等の日本メーカーの各種先端技術素材やデバイスの営業経験
- 部下のマネジメント経験
- 新規ビジネスの企画提案及び実践経験

【歓迎スキル/経験】

- 英語、韓国語、ベトナム語（ビジネスレベル）

会社説明