



【Business Development（インド市場担当）】フレックスタイム制＼年収450万円～700万／

日本以外にも5拠点（上海、中国、台湾、シンガポール、オランダ）に支店、インドにも

募集職種

人材紹介会社

[ジョブインパルスジャパン株式会社](#)

求人ID

1479722

業種

総合商社

会社の種類

中小企業(従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 多数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

最寄駅

総武線各駅停車（三鷹-市川-千葉）、秋葉原駅

給与

450万円～700万円

勤務時間

9:00～18:00（休憩時間60分）＊フレックスタイム制(コアタイム10:00～16:00)

休日・休暇

年間休日123日 有給休暇 初年度10日（7か月目～） 土、日、祝日 夏季休暇 年末年始休暇

更新日

2026年01月09日 05:00

応募必要条件

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

流暢 (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

ヒンディー語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

日本だけではなく、5拠点（上海、中国、台湾、シンガポール、オランダ）に支店を展開※将来的にインド開設予定

社内のメンバーの多くがトリリンガル人材！グローバリゼーションの職場環境です。

未就業経験・第二新卒でも歓迎です！語学力を活かして業務に携われます！

当社は銅箔をはじめ、電気自動車に搭載されるリチウムイオン電池や携帯電話、デジタル機器等に使用される電子部品製造に必要不可欠な製品・設備及びそれに伴うコンサルティングを提供している専門商社です。

海外営業担当には、海外取引先への銅箔製造装置及び生産ラインに関わるコンサルティングをして頂きます。

ポジション：海外営業

本ポジションはインドマーケットへの海外営業担当となります。また、将来的にインド駐在の可能性がございます。

【主な業務内容】

- ・海外現地企業への営業及び導入サポート
- ・納期管理
- ・海外マーケット調査
- ・販売促進活動
- ・銅箔生産に関わるコンサルティング

部署構成

海外営業は販路の国ごとにチームが構成。自身に親和性の高い国での営業を担っていただきます。

そのため、経験がなくても言語や文化の理解で企業にアプローチすることが可能です。

スキル・資格

【必須条件】

- ・日本語 日常会話レベル
- ・英語 ビジネスレベル
- ・インドの母国語ネイティブレベル（ヒンディー語、ベンガル語、マラティー語、テルグ語）
- ・業務経験不問

【歓迎条件】

- ・トリリンガル歓迎！
- ・貿易や海外営業経験者尚可

会社説明