【CxO直下 / グローバルPJ責任者候補】エキスパートマッチング事業のプロジェクトマネージャー（アジア拠点あり）

募集職種

採用企業名
アーチーズ株式会社

支社・支店
アーチーズ

求人ID
1479665

業種
ビジネスコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム

給与
650万円 ~ 800万円

休日・休暇
完全週休 2 日制

更新日
2026年11月24日 05:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

【アジア×エキスパート×経営直下】
アーチーズは、専門家の知見を活用した意思決定支援プラットフォーム「エキスパートトレジャー」を展開。PEファンドや大手企業の事業戦略・DD案件などに、各業界の知見者をマッチングしています。

本ポジションでは、代表直下でグローバル（アジア中心）プロジェクトを推進。営業企画・チームマネジメント・業務オペレーション構築を通じて、7カ国展開の事業グロースを牽引する役割です。

【ミッション】
・アジア各拠点で展開されるエキスパートマッチング事業の立ち上げ〜拡大
・グローバルプロジェクトの円滑な推進、業務基盤の整備

【業務内容】
・各国セールス / クライアントサクセスチームの立ち上げ・支援
・拠点メンバーのマネジメント (5〜10名)
・営業オペレーション・KPI設計・管理
・顧客 (PEファンド / 大手企業) との案件進行の統括
・必要に応じて業務改善やツール導入提案

※業務は代表直下で進行し、裁量権と成長機会の両方があります

【このポジションの魅力】
・シリーズA後の急拡大フェーズにおけるグローバル事業推進に関われる
・業界横断型の専門家マッチングという新市場での経験
・CxO直下での高速な意思決定・事業責任の体験
・年齢や職位に関係なく挑戦できるカルチャー (平均年齢28最)

スキル・資格

【必須】
・法人営業 or 顧客折衝を伴うBtoBプロジェクト推進経験
・グローバル環境または英語を使った業務経験 (ビジネス英語)
・チームリードやメンバーマネジメント経験

【歓迎】
・戦略コンサル / PEファンド / 海外展開スタートアップ出身
・アジア圏でのビジネス経験 / 多国籍チームとの業務経験
・業務設計やSaaS導入など業務改革に携わった経験

【求める人物像】
知的好奇心旺盛で、新しい知見の吸収に抵抗がない方

【雇用形態】
正社員

【年収】

650万円 〜 750万円
年間賞与 (平均1-2ヵ月分)、インセンティブ (4半期に1回)

【勤務地】

ホーチミンor東京

【休日休暇】
・完全週休 2 日制
・祝祭日休暇(勤務国毎)
・年末年始休暇(勤務国毎)
・慶弔休暇
・有給休暇 (10日〜)
・産育休暇 (取得実績あり)

【手当/福利厚生】
・健康診断 (年 1 回)
・フレックス制
・リモート勤務
・自己学習支援
(年間上限2 0 万円)
・服装・髪色・ネイル自由
・社員紹介手当

《ベトナム勤務》
・ビザ・就労許可証取得サポート
・入社時海外渡航費サポート
・現地医療保険加入
・試用期間時は無料での社宅提供あり
・毎週金曜日に軽食提供

会社説明