【成約単価1000万越えも｜新規事業立ち上げ】ハイクラス専任ヘッドハンターを募集中！ 独占求人

募集職種

採用企業名
アーチーズ株式会社

求人ID
1479659

部署名
Prime Talent Partners

業種
人材紹介

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
銀座線、　虎ノ門駅

給与
600万円 ~ 1200万円

休日・休暇
完全週休二日制

更新日
2026年11月10日 05:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容

弊社は2019年に設立して以来、エキスパートマッチング（インタビュー）事業を主要事業として、複数回の資金調達を実施し、拡大期にあるグローバルスタートアップです。
この度、既存のデータベースやクライアントネットワークを活用し、ファンド、コンサル、スタートアップのBizDev・CxOに特化した人材紹介事業（Arches Talent Search）を立ち上げました。サービス対象国は日本、シンガポール、香港です。
続々と案件が流入してくる中で、常に効率化とサービスの質向上を考えながら、共に事業を成長させるメンバーを募集しております。

お任せする業務

〇リクルーティングアドバイザー/キャリアアドバイザー業務（ご経験やご希望に合わせて、どちらか、もしくは両方をご担当いただきます）
〇組織作り、仕組みづくり
・デイリーオペレーションの改善会議、エグゼキューション
・他事業部とのデータベース連携や、効率的な営業活動の仕組み化

※スカウト送付や営業活動における事務的な手続きは、専属のインターン生が行います。対顧客、対求職者向けの、あなたにしか任せられない業務をお任せし、最大限ポテンシャルを発揮いただく環境を揃えております。なお、業務に慣れていただくまでは、責任者が全ての面談に同席しますので、ご安心ください。

【当ポジションの魅力】
(1)0→1と1→10を同時に経験できる立ち上げフェーズ
・当社が既存事業（ファンド、コンサル業界向けの情報サービス）で培ったネットワークを最大限活用しながら、人材紹介を行っております。
事業部として、組織やシステムは既に形になってきており、現在は、特にファンド業界の採用支援に注力し、安定的に成約を上げられるようになってきました。そのため、事業部としての成長をブーストさせるために、コンサル業界向けの人材紹介の立ち上げ専任者を求めています。

(2)真のヘッドハンターとしてのキャリア開発
・弊社はクローズドで参入障壁が高い業界、かつ採用困難なハイタレント向けの転職支援を行っており、当然、非常に高いサービスの質を求められます。そのため、最終的には会社の看板ではなく、個人でも戦えるヘッドハンターを目指して、日々自己研鑽いただける環境を整えています。

(3)フレキシブルな報酬体系
取り扱う求人は高単価なものが多く、中には年収数千万円のポジションも支援するため、1件の成約単価が1,000万円を超えることもあります。数字に対して高いコミットメントを発揮いただけるメンバーに対しては、コミッションという形でしっかりと還元される仕組みを用意しています。

組織について

全社：130名程度（業務委託、インターン含む）

Talent Search事業部：マネージャー 2 名、業務委託及びインターン 4 名

マネージャー略歴

①大阪大学卒
大手ECに入社したのち日系コンサルファームの事業再生チームにて経験を積む。その後、シンガポールの人材紹介会社にて、法人営業とローカルメンバーのマネジメントを行ったのち、新規事業の立ち上げを経験。日本に戻り、Arches Talent Searchの立ち上げに参画し、オペレーション構築、営業活動等を中心に事業全般の組成を担う。

②東京大学卒。
新卒で戦略コンサルファームにて新規事業や中期経営計画、海外展開戦略立案等に携わる。その後、Fintech系のスタートアップに参画し、100億円規模の資金調達を行うなどの実績が評価され、参画3年目にはCOOに抜擢。100名超の組織を束ねた経験を持つ。当時培ったネットワークや戦略コンサルタント、COOとしての経験を活かし、Arches Talent Searchのサービス対象業界への顧客開拓や、オペレーションの効率化などを担う。

スキル・資格

【募集要件】

いずれかのご経験をお持ちの方
・人材業界でのRA、もしくはCA経験をお持ちの方。両面経験者は尚良し。※ご担当業界は問いません。
・無形商材を扱う営業をされてきた方
・業界を問わずご自身で起業を経験されてきた方

【雇用形態】
正社員

【年収】

月給40万円 〜 50万円
インセンティブ (青天井、インセンティブだけで1000万円以上目指せます)

【勤務地】
東京オフィス (赤坂)
※出社、リモートのハイブリット勤務です

【休日休暇】
・完全週休 2 日制
・祝祭日休暇(勤務国毎)
・年末年始休暇(勤務国毎)
・慶弔休暇
・有給休暇 (10日〜)
・産育休暇 (取得実績あり)

【手当/福利厚生】
・健康診断 (年 1 回)
・フレックス制
・リモート勤務*
・自己学習支援*
(年間上限 2 0 万円)
・服装・髪色・ネイル自由
・社員紹介手当

会社説明