



【成約単価1000万越えも | 新規事業立ち上げ】ハイクラス専任ヘッドハンターを募集
中！ [👍 独占求人](#)

募集職種

採用企業名

[アーチズ株式会社](#)

求人ID

1479659

部署名

Prime Talent Partners

業種

人材紹介

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

最寄駅

銀座線、 虎ノ門駅

給与

600万円 ~ 1200万円

休日・休暇

完全週休二日制

更新日

2026年06月02日 08:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒: 学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

仕事内容

弊社は2019年に設立して以来、エキスパートマッチング（インタビュー）事業を主要事業として、複数回の資金調達を実施し、拡大期にあるグローバルスタートアップです。

この度、既存のデータベースやクライアントネットワークを活用し、ファンド、コンサル、スタートアップのBizDev・CxOに特化した人材紹介事業（Arches Talent Search）を立ち上げました。サービス対象国は日本、シンガポール、香港です。続々と案件が流入してくる中で、常に効率化とサービスの質向上を考えながら、共に事業を成長させるメンバーを募集しております。

お任せする業務

○リクルーティングアドバイザー/キャリアアドバイザー業務（ご経験やご希望に合わせて、どちらか、もしくは両方をご担当いただきます）

○組織作り、仕組みづくり

- ・デイリーオペレーションの改善会議、エグゼキューション
- ・他事業部とのデータベース連携や、効率的な営業活動の仕組み化

※スカウト送付や営業活動における事務的な手続きは、専属のインターン生が行います。対顧客、対求職者向けの、あなたにしか任せられない業務をお任せし、最大限ポテンシャルを発揮いただく環境を揃えております。なお、業務に慣れていただくまでは、責任者が全ての面談に同席しますので、ご安心ください。

【当ポジションの魅力】

(1)0→1と1→10を同時に経験できる立ち上げフェーズ

・当社が既存事業（ファンド、コンサル業界向けの情報サービス）で培ったネットワークを最大限活用しながら、人材紹介を行っております。

事業部として、組織やシステムは既に形になってきており、現在は、特にファンド業界の採用支援に注力し、安定的に成約を上げられるようになってきました。そのため、事業部としての成長をブーストさせるために、コンサル業界向けの人材紹介の立ち上げ専任者を求めています。

(2)真のヘッドハンターとしてのキャリア開発

・弊社はクローズドで参入障壁が高い業界、かつ採用困難なハイタレント向けの転職支援を行っており、当然、非常に高いサービスの質を求められます。そのため、最終的には会社の看板ではなく、個人でも戦えるヘッドハンターを目指して、日々自己研鑽いただける環境を整えています。

(3)フレキシブルな報酬体系

取り扱う求人は高単価なものが多く、中には年収数千万円のポジションも支援するため、1件の成約単価が1,000万円を超えることもあります。数字に対して高いコミットメントを発揮いただけるメンバーに対しては、コミッションという形ではなく、還元される仕組みを用意しています。

組織について

全社：130名程度（業務委託、インターン含む）

Talent Search事業部：マネージャー2名、業務委託及びインターン4名

マネージャー略歴

①大阪大学卒

大手ECに入社したのち日系コンサルファームの事業再生チームにて経験を積む。その後、シンガポールの人材紹介会社にて、法人営業とローカルメンバーのマネジメントを行ったのち、新規事業の立ち上げを経験。日本に戻り、Arches Talent Searchの立ち上げに参画し、オペレーション構築、営業活動等を中心に事業全般の組成を担う。

②東京大学卒。

新卒で戦略コンサルファームにて新規事業や中期経営計画、海外展開戦略立案等に携わる。その後、Fintech系のスタートアップに参画し、100億円規模の資金調達を行うなどの実績が評価され、参画3年目にはCOOに抜擢。100名超の組織を束ねた経験を持つ。当時培ったネットワークや戦略コンサルタント、COOとしての経験を活かし、Arches Talent Searchのサービス対象業界への顧客開拓や、オペレーションの効率化などを担う。

スキル・資格

【募集要件】

いずれかのご経験をお持ちの方

- ・人材業界でのRA、もしくはCA経験をお持ちの方。両面経験者は尚良し。*ご担当業界は問いません。
- ・無形商材を扱う営業をされてきた方
- ・業界を問わずご自身で起業を経験されてきた方

【雇用形態】

正社員

【年収】

月給40万円～50万円
インセンティブ(青天井、インセンティブだけで1000万円以上目指せます)

【勤務地】

東京オフィス(赤坂)

※出社、リモートのハイブリット勤務です

【休日休暇】

- ・完全週休2日制
- ・祝祭日休暇(勤務国毎)
- ・年末年始休暇(勤務国毎)
- ・慶弔休暇
- ・有給休暇(10日～)
- ・産育休暇(取得実績あり)

【手当/福利厚生】

- ・健康診断(年1回)
- ・フレックス制
- ・リモート勤務*
- ・自己学習支援*
(年間上限20万円)
- ・服装・髪色・ネイル自由
- ・社員紹介手当

会社説明