

# PDOLE

【成長GXスタートアップ】海外営業リーダー候補/気候変動×テクノロジー@東京都

アジア進出の0→1フェーズを体験できます。

## 募集職種

人材紹介会社  
PDOLE株式会社

採用企業名  
気候変動 × テクノロジー事業に取り組む次世代サステナブル経営支援企業

求人ID  
1478309

業種  
インターネット・Webサービス

雇用形態  
正社員

勤務地  
東京都 23区

給与  
経験考慮の上、応相談 ~ 1800万円

更新日  
2024年09月27日 13:00

## 応募必要条件

職務経験  
6年以上

キャリアレベル  
中途経験者レベル

英語レベル  
日常会話レベル

日本語レベル  
ネイティブ

最終学歴  
大学卒：学士号

現在のビザ  
日本での就労許可が必要です

## 募集要項

### 【業務内容】

アジア進出の0→1フェーズを担っていただきたく考えております。

【具体的には】

- ・シンガポールを中心としたAPACエリアでの営業活動(IS,FS)
- ・B to B営業の仕組みづくり
- ・KPI分析
- ・改善施策の洗い出しとアクション
- ・営業資料の作成・型化
- ・メンバーの育成

【体制】

現在シンガポール法人に3名社員がおり、増員予定です。

今回のポジションはシンガポール駐在または日本ベース(出張)でAPAC営業を行っていただきます。

【選考プロセス】

書類選考>2~3回程度の面接>内定

※面接内容や結果によって変更の可能性有

---

スキル・資格

【応募資格】

- ・ 大学・大学院卒以上
- ・ B to B SaaS営業経験 5年以上
- ・ Inside Sales・Field Salesの業務経験(Playing MGR)
- ・ TOEIC800点レベルの英語力(日常会話レベル以上)
- ・ 日本語(ビジネスレベル以上)

【求める語学力】

- ・ 中国語
- ・ 海外駐在/海外事業に携わった経験

---

会社説明