CareerCross by JAC Recruitment

【セールスエンジニア】/ストレージ（NAS）製品/残業10h程度/2桁成長中

募集職種

採用企業名
Synology Japan Co., Ltd.

支社・支店
Synology Japan 株式会社

求人ID
1475308

部署名
営業部

業種
その他（IT・インターネット・ゲーム）

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
山手線、　秋葉原駅

給与
650万円 ~ 800万円

ボーナス
固定給+ボーナス

歩合給
固定給+歩合給

勤務時間
9:00～18:00 (実労働8時間)/休憩時間：12:30～13:30（1時間)

休日・休暇
GW、お盆休み、年末年始休暇、特別休暇（慶弔・ボランティア）、出産・育児休暇、生理休暇 等

更新日
2025年05月23日 09:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し (英語使用比率: 10%程度)

日本語レベル
ネイティブ

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【世界各地に拠点を構えるSynologyの日本支社／シェアトップクラスの実績／対前年比2桁成長を記録／自由度の高い社風／残業10h／受賞歴多数有】

◎対前年比2桁成長中／Amazon等のECサイトNASランキング常に上位ランクイン
◎自社開発NASおよびDSMオペレーティングシステムの累計販売台数、全世界100カ国以上で約900万台以上
◎高品質な製品と強固なサポート体制を活かした代理店との長期的なパートナーシップを重視

■募集背景
台湾を拠点にIT製品を展開するSynologyの日本法人です。
販売店様・2次店様・SIer様への販売支援活動を継続し、ストレージ（NAS）と監視カメラSolutionの売上増を目指す営業部門です。本年度も同じく2桁成長を目標に、組織拡大のため募集をしております。ストレージ（NAS）がメイン領域になりますが監視カメラSolutionもカバーして頂きます。

■業務内容
販売店の管理（勉強会・業務連絡・企画立案など）とユーザー様訪問/案件獲得活動が主なミッションとなります。
その中で、ご本人の適性を踏まえ、注力する業務エリアを決定いたします。

■業務詳細
1. 販売店の管理
1次店/2次店のSynologyビジネスを強化するために、勉強会・各種施策・データ分析・企画の立案・在庫調整をして頂きます。

2. ユーザー訪問/案件獲得活動
エンドユーザー様もしくは案件獲得に必要な方に直接コンタクト/訪問を行い、受注を促す活動をして頂きます。

3. その他
・ 営業部内にて発生する必要なアクション、各種問い合わせへの対応
・ 宿泊を伴う出張もあります。
★変更の範囲：会社の定める業務

スキル・資格

【必須要件】

・日本のIT業界にてストレージ/サーバー/ネットワークなどのハードウェア機器の販売に関連した経験を５年以上お持ちの方
・Teamメンバー同士で助け合い・尊重・敬愛のスタンスで仕事を進めて下さる方

・ネイティブレベルの日本語能力のある方

会社説明