CareerCross by JAC Recruitment

KUEHNE+NAGEL

ヘルスケア企業向けのキーアカウント営業／Key Account Manager Healthcare

世界トップクラスのグローバルフォワーダーで大型案件を扱うことが可能です！

募集職種

採用企業名
キューネ・アンド・ナーゲル株式会社

求人ID
1475093

部署名
営業部

業種
物流・倉庫

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 江東区

給与
経験考慮の上、応相談

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
9:00-18:00

休日・休暇
土日祭日、夏季、年末年始

更新日
2025年06月13日 05:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

薬品・ヘルスケア業界担当キーアカウントマネージャー募集

Kuehne + Nagel Japan Ltd.では、お客様のニーズを深く理解し、付加価値のあるソリューションを提案することで、長期的なパートナーシップを築くことを目指しています。
今回募集するキーアカウントマネージャーは、東京を拠点とし、医薬品・ヘルスケア企業を担当いただきます。

業務内容

- 重要顧客との直接的な折衝：お客様とKuehne + Nagelのネットワークをつなぐ窓口となり、強固な関係構築をリード
- キーアカウント戦略の立案と実行：バリュープロポジションやソリューションの戦略的アプローチ、RFQやテンダーにおけるクネ・ナゲルの社内外の立ち位置を定義し、事業部門と連携して魅力的な価格とサービスを提供
- 新規案件の積極的な発掘：割り当てられた顧客とのビジネスやソリューションの拡大を図り、魅力的でボリュームのあるパイプラインと高い成約率を維持
- 定期的なレビューセッションの実施：顧客戦略と優先事項について顧客と調整・更新を行い、バリュープロポジションをブラッシュアップし、継続的な改善と革新を提案
- バーチャルアカウントチームとの連携：真のグローバルな顧客対応を確保し、世界中の関連するキーアカウントマネージャーネットワークと連携してベストプラクティスや営業案件を共有
- 月次業績の管理：数量、収益性、パイプライン、遅延などをモニタリングし、逸脱があった場合は迅速な対応を実施
- 新規案件のオペレーションへの引き継ぎ：顧客の要求事項とクネ・ナゲルのコミットメントが確実に達成されるよう、オペレーション部門へ円滑に引き継ぐ

Kuehne + Nagel Japan Ltd.へようこそ！

グローバルに挑戦できるキャリアを！

Kuehne + Nagelは、世界100カ国以上、1,300カ所以上の拠点に74,000人以上の従業員を擁する、世界トップクラスの物流企業です。
私たちは、コミットメントに溢れたダイナミックな営業チームの一員として、リレーションシップマネジメントスキルと専門的なビジネス知識を磨いていただけます。

Kuehne + Nagelでキャリアアップしませんか？

- プロフェッショナルな開発のための幅広いトレーニングと教育
- 競争力のある報酬
- グローバルネットワークでの積極的な関わり、コラボレーション、リーダーシップの機会
- 創造性の自由、責任の移譲、国際的なキャリア構築を支援
- 長期的なキャリアプランニングをサポート

スキル・資格

応募資格

- 物流分野を専攻した学歴 (理想的)
- 地域をまたいだキーアカウントイニシアチブを推進し、チームの強い方向性とアイデンティティを確立するリーダーシップスキル
- 医薬品・ヘルスケア業界、または同様の急速に変化する業界に関する深い知識
- 顧客志向が高く、コミュニケーション能力に優れていること。顧客組織内の主要な担当者やクネ・ナゲル内部との間で協力と信頼に基づく関係を構築できること
- 最新の業界トレンドを取り入れ、継続的な改善を提供することで、お客様にとって効果的で長期的なソリューションを積極的に開発する戦略的思考力
- 相互の成功に向けて協力し合う、強力なグローバルな同僚と顧客のコミュニティを構築するチームエンゲージメントを育む意欲
- 日本語と英語の読み書き、会話が堪能であること

Kuehne + Nagelで、グローバルキャリアを歩み始めませんか？

会社説明